

Kürzel	Titel	Raum	Beginn	Frühstück	Vormittag	Mittagessen	Nachmittag	Abendessen
DWB 20003	Die Wohnbaufinanzierung im Bestandsgeschäft	M 1	9:00	8:20 - 8:50	10:10 - 10:25	12:35 - 13:05	15:30 - 15:50	18:50 - 19:20
K1S 20010	Kompetenznachweis Zertifizierter VR-ServiceBerater	M 2	8:00	7:20 - 7:50	~	~	~	18:10 - 18:40
KKP 20001	Ausgewählte Probleme und Spezialfälle zu rechtlichen Fragen der Kontoeröffnung und Kontoführung	M 2	9:00	~	10:30 - 10:45	13:25 - 13:55	16:10 - 16:30	~
K5F 20001	Kompetenznachweis Zertifizierter VR-Firmenkreditsachbearbeiter	M 2	8:00	7:00 - 7:30	~	12:10 - 12:40	~	18:10 - 18:40
KZI 20001	Kompetenznachweis Zertifizierter ImmobilienMakler	M 2	8:00	7:20 - 7:50	~	12:15 - 12:45	~	18:10 - 18:40
PS3P 20009	Präsenzseminar 3	M 3	8:00	7:00 - 7:30	9:30 - 9:45	11:20 - 11:50	14:35 - 14:55	17:30 - 18:00
PS3P 20010	Präsenzseminar 3	M 4	8:00	7:00 - 7:30	9:30 - 9:45	11:25 - 11:55	14:40 - 15:00	17:30 - 18:00
EWM 20005	Erfahrungsaustauschkreis WpHG / MiFID II	M 4	9:00	~	9:50 - 10:05	12:00 - 12:30	15:05 - 15:25	~
1BP3 20004	VR-BeraterPass "FinanzPlanung" - Update 1 Tag	M 4	9:00	~	9:50 - 10:05	12:00 - 12:30	15:05 - 15:25	~
PS3P 20011	Präsenzseminar 3	M 5	8:00	7:00 - 7:30	9:30 - 9:45	11:30 - 12:00	14:45 - 15:05	17:30 - 18:00
ETSBA 20001	Erfahrungsaustauschkreis Tarifvertrag	M 5	9:00	~	9:50 - 10:05	11:55 - 12:25	15:00 - 15:20	~
DMR 20001	Erfolgreiche Durchführung einer MaRisk konformen Risikoinventur	M 5	9:00	~	9:50 - 10:05	11:55 - 12:25	15:00 - 15:20	~
PS3P 20026	Präsenzseminar 3	M 6	8:15	7:40 - 8:10	9:50 - 10:05	11:55 - 12:25	15:00 - 15:20	18:10 - 18:40
KBG 20012	Kundenbindung in der GenoWelt 2.0	M 7	8:15	7:40 - 8:10	9:50 - 10:05	12:10 - 12:40	15:15 - 15:35	18:10 - 18:40
BVM 20011	Der Berater für Vermögen	M 7	8:15	7:40 - 8:10	9:50 - 10:05	12:10 - 12:40	15:15 - 15:35	18:10 - 18:40
APK 20007	Vorsorge und Absicherung in der PrivatkundenBeratung	U 8	9:30	9:00 - 9:30	10:30 - 10:45	13:15 - 13:45	16:00 - 16:20	19:30 - 20:00
EIS 20002	Erfahrungsaustausch - Intensivbetreuung und Sanierung während und nach der Corona-Krise	U 11	9:00	~	9:50 - 10:05	12:10 - 12:40	15:15 - 15:35	~
SPEK 20001	SCHUFA-Praxisworkshop: Experten Kreditabwicklung	U 11	9:00	~	10:30 - 10:45	13:15 - 13:45	16:00 - 16:20	~
EPL 20002	Vermögens-Nachfolgeplanung	U 12	9:00	8:20 - 8:50	10:10 - 10:25	12:40 - 13:10	15:35 - 15:55	18:50 - 19:20
VRM 20002	Vorsorge und Risikomanagement und erfolgreiches Portfoliomanagement	U 12	9:00	8:20 - 8:50	10:10 - 10:25	12:40 - 13:10	15:35 - 15:55	18:50 - 19:20
BAT1 20001	Grundlagen Bonitätsanalyse Teil I	U 13	9:00	8:20 - 8:50	10:10 - 10:25	12:45 - 13:15	15:40 - 16:00	18:50 - 19:20
VPK2 20008	Vermögensanlagen in der PrivatkundenBeratung Teil 2	U 14	9:00	8:20 - 8:50	10:10 - 10:25	12:50 - 13:20	15:45 - 16:05	18:50 - 19:20
GPV 20010	Abschlussorientiert genossenschaftlich beraten im persönlichen Vertriebsweg	U 15	8:15	7:40 - 8:10	9:50 - 10:05	12:05 - 12:35	15:10 - 15:30	18:10 - 18:40
KQF 20001	Kommunikationstraining für die qualifizierte Firmenkreditsachbearbeitung	U 16	9:00	8:20 - 8:50	10:10 - 10:25	12:45 - 13:15	15:40 - 16:00	18:50 - 19:20
SRW 20004	Start-Up Rechnungswesen	Foyer	8:15	7:40 - 8:10	9:50 - 10:05	12:00 - 12:30	15:05 - 15:25	18:10 - 18:40
WAUE 20001	Durch Persönlichkeit wirken - überzeugend auftreten (Grundseminar)	Haus 4	8:30	7:40 - 8:10	9:50 - 10:05	12:10 - 12:40	15:15 - 15:35	18:10 - 18:40
IWA 20001	Durch Persönlichkeit wirken - überzeugend auftreten (Vertiefungsseminar)	Haus 4	8:30	7:40 - 8:10	9:50 - 10:05	12:10 - 12:40	15:15 - 15:35	18:10 - 18:40
PS3P 20008	Präsenzseminar 3	Haus 6	8:00	7:00 - 7:30	9:30 - 9:45	11:15 - 11:45	14:30 - 14:50	17:30 - 18:00
ARFK 20001	Aktuelle Rechtsprechung im Firmenkundengeschäft	Kamin-zimmer	9:00	~	10:30 - 10:45	13:15 - 13:45	16:00 - 16:20	~
VAH2 20001	Verkaufstraining für erfahrene Privatkundenberater - Teil 2	M 07/08	9:00	8:20 - 8:50	10:10 - 10:25	12:50 - 13:20	15:45 - 16:05	18:50 - 19:20