

BERUFSSTART 2021

Qualifizierung, Beratung und
Betreuung rund um die Ausbildung

Auf Basis der alten
Ausbildungsordnung
bis 31. Juli 2020

Berufsstart

Programme
BankColleg
Weiterbildung
Vorstand
Aufsichtsrat



ABG 

In Kooperation mit
ADG 



Vorwort Berufsstart 2021

Sehr geehrte Damen und Herren,
liebe Ausbilderinnen, liebe Ausbilder,

seit 30. Dezember 1997 gilt nun die Ausbildungsordnung, nach der Ihre Auszubildenden ihre Ausbildung in 2021 grundsätzlich letztmalig abschließen. Diese „alte Ausbildungsordnung“ befähigt Ihre jungen Leute zur Ausübung einer qualifizierten Tätigkeit, die selbständiges Planen, Durchführen und Kontrollieren als wesentliche Bausteine der beruflichen Handlungskompetenz zum Inhalt hat. Kundenorientierte Kommunikation, kunden- und marktorientiertes Handeln sind neben umfassendem Fachwissen wesentliche Kompetenzen junger Bankkaufleute. So ist es nur logisch, dass die Auszubildenden ihre während der Ausbildungszeit erworbenen Kenntnisse in vier IHK-Prüfungsfächern (Bankwirtschaft, Rechnungswesen und Steuerung, Wirtschafts- und Sozialkunde und Kundenberatung) nachweisen müssen. Bei der Vorbereitung darauf werden wir Sie weiterhin optimal begleiten, selbstverständlich ergänzt durch moderne, digitale Lernelemente.

Die Bankenwelt hat sich in den letzten Jahren sehr dynamisch entwickelt. Am 01.08.2020 tritt nun die Neuordnung des Ausbildungsberufes zum Bankkaufmann/-frau in Kraft. Angesichts der stark durch die Digitalisierung geprägten Veränderungen in unseren Banken ist die Ausbildungsordnung nach über 22 Jahren grundlegend modernisiert worden. Alle Informationen zu unserem völlig neuen Seminar-konzept nach „neuer Ausbildungsordnung“ finden Sie in unserem separaten Bildungsprogramm.

Wir freuen uns, mit Ihnen gemeinsam diese anspruchsvolle Zeit aktiv zu gestalten und unterstützen Sie mit beiden Seminarkonzepten „Auf Basis der alten Ausbildungsordnung bis 31.07.2020“ und „Auf Basis der neuen Ausbildungsordnung ab 01.08.2020“ professionell, auf hohem Niveau und mit viel „Herz“!

Ihr

Stefan Donhauser
Abteilungsleiter Berufsstart & BankColleg

Inhaltsverzeichnis

THEMENBEREICHE	SEMINARE	SEITE	
Angebote für Auszubildende – Begleitung durch die Ausbildung	Ausbildung Aktiv Plus für Auszubildende zum/zur Bankkaufmann/-frau	4	
	Hochwertiges Blended-Learning-Konzept	4	
	Teil 2 Rund um die Anlageberatung	5	
	Teil 3 Rund um das Kredit- und Auslandsgeschäft	5	
	Teil 4 Zusammenfassung/Onlinephase 4	5	
	Ausbildung Aktiv Spezial für Auszubildende zum/zur Bankkaufmann/-frau	6	
	ASP Ausbildung Aktiv Spezial	6	
	Weitere Seminare zur Stärkung der Fach-, Methoden- und Sozialkompetenz		
	FUR Fresh-up Rechnungswesen	7	
	IDD Versicherungswissen für Auszubildende	7	
	PXT Ausbildungskonzept Praxistraining	8	
	Praktische Anwendung von agree21	8	
	PXA Praktische Anwendung von agree21 I	8	
	PXB Praktische Anwendung von agree21 II	8	
	Vorbereitungen auf die IHK-Prüfungen		
	FPP Fit für Prüfung und Praxis	9	
	RWI Intensivkurs Rechnungswesen	9	
	SWS Fit für Wirtschafts- und Sozialkunde	9	
	Angebote für Auszubildende in einem anderen Beruf als Bankkaufmann/frau in Genossenschaften		
	Basics aus dem Bankgeschäft für Auszubildende	10	
	BBZ Basics Zahlungsverkehr, Konto, Genossenschaft	10	
	BBV Basics VL, Altersvorsorge, Anlagegeschäft und Privatkreditgeschäft	10	
	Angebote für Auszubildende – Studium und Praxis	Akademischer Nachwuchs für Kreditgenossenschaften	
		AKV Ausbildung kompakt im dualen Studium	11
	Der Bachelor neben Ausbildung oder Beruf	Akademischer Nachwuchs für Kreditgenossenschaften	
Der Bachelor neben der Ausbildung an der ADG Business School an der SHB		12	
	Der Bachelor neben dem Beruf an der ADG Business School an der SHB	12	
BankColleg	Berufsintegrierte Entwicklungswege		
	Berufsintegriert studieren mit Anerkennungen durch das BankColleg	13	
	Ihre Ansprechpartner	13	
	Vermittlung von Fachwissen im Bankmanagement		
	Bankfachwirt BankColleg	14	
	Bankbetriebswirt BankColleg	14	
	Dipl. Bankbetriebswirt BankColleg	14	
	Der Bachelor für Teilnehmer und Absolventen des BankColleg	14	
	Ihre Entwicklungsmöglichkeiten im Überblick	15	
	Lehrabschlussfeier	16	
	Angebote für Ausbilder – Fortbildung für Ausbilder	Kompetenzvermittlung, Erfahrungsaustausch und Ausbildungsmarketing	
		ADA Ausbildung der Ausbilder	17
		ATA Ausbildertagung	17
		EAA Erfahrungsaustauschkreis für Ausbilder	18
		DAK Der Ausbilder – kompakt	18
	Online-Anmeldung	19	
	Ihre Ansprechpartner und Dozenten für den Berufsstart	20	

Begleitung durch die Ausbildung

Ausbildung Aktiv Plus für Auszubildende zum/zur Bankkaufmann/-frau



Unsere Kernkompetenz liegt darin, die Auszubildenden erfolgreich durch die Ausbildung zu begleiten und sie damit auf die IHK-Prüfung und die Bankpraxis vorzubereiten. Dies geschieht in enger Abstimmung mit den Volksbanken und Raiffeisenbanken und den Berufsschulen. Bei allen unseren Seminaren setzen wir auf situations- und handlungsorientiertes Lernen. Unser bewährtes Bildungskonzept „Ausbildung

„Aktiv Plus“ begleitet die Auszubildenden inhaltlich abgestimmt durch die einzelnen Phasen der Ausbildung. Spezielle Seminare dienen der Erweiterung und Festigung notwendiger Kompetenzen und dem letzten „Feinschliff“ für die IHK-Prüfungen. Das Konzept „Ausbildung Aktiv Spezial“ wendet sich speziell an Auszubildende, die nicht der Berufsschulpflicht unterliegen. Unser Anspruch: Für jeden das Passende!

Ihr Nutzen

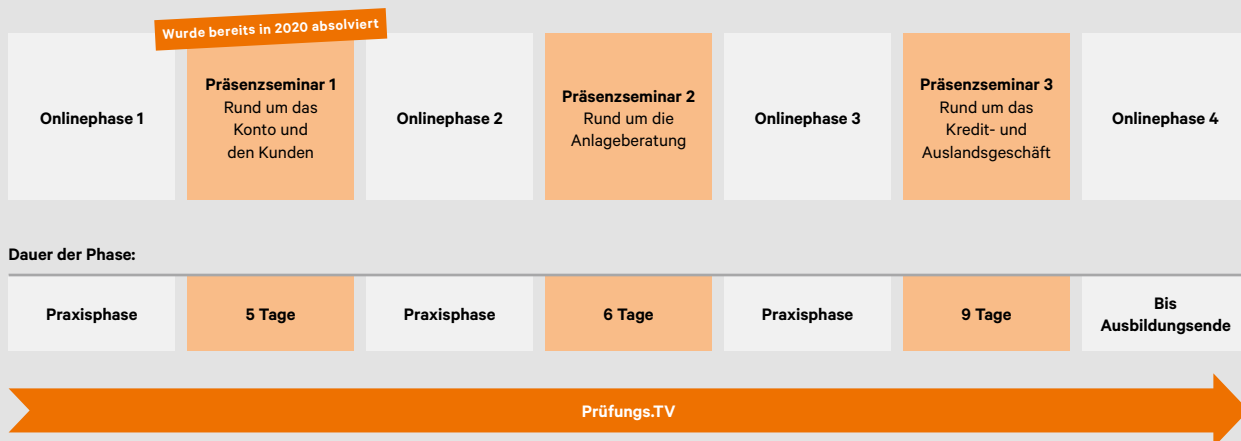
- Verknüpfung der Berufsschulinhalte mit der Bankpraxis und den Besonderheiten sowie den Produkten der Genossenschaftsbanken
- Optimale Vorbereitung auf Prüfung und Praxis
- Handlungsorientierung
- Training nach dem Konzept „Genossenschaftliche Beratung“
- E-Learning zur Vorbereitung der Präsenzzeiten

Hochwertiges Blended-Learning-Konzept

Ab der ersten Onlinephase stehen den Teilnehmern für die komplette Ausbildungsdauer Erklärvideos zur Verfügung.

Ihr Nutzen

- Ca. 130 hochwertige Videos mit zahlreichen Funktionen, die das Lernen noch effizienter machen:
 - Passgenaue Lerneinheiten zu allen relevanten Fachthemen
 - Immer und überall auf jedem Endgerät in HD-Qualität verfügbar
 - Werbefrei und immer aktuell
- Blended-Learning-Konzept, bestehend aus Erklärvideos, Aufgaben und Präsenzzeiten
 - Aufgaben zu den Erklärvideos ermöglichen bereits in der Onlinephase eine anwendungsorientierte Umsetzung der Inhalte
 - Optimale Verzahnung der Erklärvideos mit unseren Präsenzseminaren (hoher Wiedererkennungswert)
- Optimale Vorbereitung auf die schriftliche und mündliche IHK-Prüfung
 - Aktuelle Unterlagen
 - Kompakte Prüfungsvorbereitung
 - Hoher Praxisbezug
 - Bestens bewertete Dozenten



Begleitung durch die Ausbildung

Teil 2 | Rund um die Anlageberatung



Diese Angebote auf
www.abg-bayern.de



Zielgruppe	Auszubildende im zweiten Ausbildungsjahr
Onlinephase 2	<ul style="list-style-type: none"> ■ Vermittlung von Grundlagenwissen in den Bereichen Wertpapiergeschäft, Bausparen und Altersvorsorge.
Präsenzseminar 2	<ul style="list-style-type: none"> ■ Vertiefung von Fachwissen in den Bereichen Wertpapiergeschäft, staatliche Sparförderung und Rechnungswesen ■ Erlernen von Gesprächstechniken bei einfachen Anlageformen nach dem Konzept „Genossenschaftliche Beratung“ <p>Alle Inhalte werden auf Grundlage der Lernaktivitäten auf VR-Bildung handlungsorientiert vermittelt!</p>

Bestandteil	Termin
Onlinephase 2	zwischen Präsenzseminar 1 und 2
Präsenzseminar 2	6 Tage wird mitgeteilt
Buchungs-Nr. PS2P	Preis 820,00 €

Teil 3 | Rund um das Kredit- und Auslandsgeschäft



Diese Angebote auf
www.abg-bayern.de



Zielgruppe	Auszubildende im zweiten bzw. dritten Ausbildungsjahr
Onlinephase 3	<ul style="list-style-type: none"> ■ Vermittlung von Grundlagenwissen vor allem in den Bereichen Kredit-, Auslandsgeschäft, besondere Finanzinstrumente und Rechnungswesen/Steuerung
Präsenzseminar 3	<ul style="list-style-type: none"> ■ Vermittlung von Fachwissen vor allem in Kredit-, Auslandsgeschäft, Rechnungswesen und Steuerung ■ Anwenden von Gesprächstechniken für Kreditgespräche nach dem Konzept „Genossenschaftliche Beratung“ ■ Vorbereitung auf die IHK-Abschlussprüfungen <p>Alle Inhalte werden auf Grundlage der Lernaktivitäten auf VR-Bildung handlungsorientiert vermittelt!</p>

Bestandteil	Termin
Onlinephase 3	zwischen Präsenzseminar 2 und 3
Präsenzseminar 3	9 Tage wird mitgeteilt einschließlich Samstag der 1. Woche
Buchungs-Nr. PS3P	Preis 1.200,00 €

Teil 4 | Zusammenfassung/Onlinephase 4



Zielgruppe	Auszubildende im zweiten bzw. dritten Ausbildungsjahr
Ihr Nutzen	<ul style="list-style-type: none"> ■ Übermittlung aktueller Informationen ■ Forum für Erfahrungsaustausch <p>eTests zur Wiederholung für die Abschlussprüfung</p>

Termin
nach Präsenzseminar 3 bis zum Ende der Ausbildung
Preis ist in den Teilen 1 bis 3 enthalten



Um den Erfolg der Präsenzseminare sicherzustellen, ist die Teilnehmerzahl auf 20 Auszubildende beschränkt.

Begleitung durch die Ausbildung

Ausbildung Aktiv Spezial für Auszubildende zum/zur Bankkaufmann/-frau



Diese Angebote auf
www.abg-bayern.de

Ihre Abiturientinnen/Abiturienten und Quereinsteiger schließen ihre Ausbildung nach der bisherigen Ausbildungsordnung in 2021 ab.

Ihre nicht berufsschulpflichtigen Abiturientinnen/Abiturienten und Quereinsteiger werden mit der Seminarreihe „Ausbildung Aktiv Spezial“ gezielt auf die Inhalte der „alten“ Ausbildungsordnung vorbereitet. Diese wertvolle Zielgruppe schließt ihre Ausbildung grundsätzlich mit der Teilnahme an den IHK-Abschlussprüfungen im Sommer 2021 ab. In den

ASP-Teilen 5 und 6 wird konsequent und gezielt auf die Herausforderungen der einzelnen Prüfungsteile vorbereitet. Selbstverständlich bietet die ABG diese Seminarreihe auch nach der neuen, ab Ausbildungsbeginn Herbst 2020 gültigen Ausbildungsordnung an. Informationen darüber erhalten Sie in der separaten Broschüre „Ausbildungsbeginn 2020“.

ASP | Ausbildung Aktiv Spezial

Zielgruppe	<ul style="list-style-type: none"> ■ Abiturienten und Hochschulabsolventen, die das Ausbildungsziel Bankkaufmann/-frau anstreben und keine Berufsschule besuchen ■ Umschüler/Quereinsteiger, die sich auf die IHK-Abschlussprüfung Bankkaufmann/-frau vorbereiten ■ Mitarbeiter, die sich als Externe im Ausnahmeverfahren nach § 45 Abs. 2 BBiG auf die IHK-Abschlussprüfung Bankkaufmann/-frau vorbereiten
Ihr Nutzen	<ul style="list-style-type: none"> ■ Vermittlung von Kenntnissen und Fertigkeiten entsprechend der Ausbildungsordnung und dem Rahmenlehrplan der Berufsschule ■ Vorbereitung der Teilnehmer auf die IHK-Abschlussprüfung ■ Zeitersparnis von 17 Wochen gegenüber einer normalen Ausbildung mit Berufsschulunterricht ■ Training nach Konzept „Genossenschaftliche Beratung“
Voraussetzungen	<ul style="list-style-type: none"> ■ Für Abiturienten bzw. Hochschulabsolventen: Abschluss eines zweijährigen Ausbildungsvertrages ■ Für Umschüler: Abschluss eines zweijährigen Umschulungsvertrages ■ Für Externe im Ausnahmeverfahren nach § 45 Abs. 2 BBiG: mindestens vierjährige Bankpraxis bis zum Prüfungstermin; die Prüfungszulassung für diesen Termin muss mit der IHK unbedingt vor Beginn des Seminars geklärt sein; von Vorteil ist eine anderweitige Berufsausbildung.
Inhalte	<ul style="list-style-type: none"> ■ Alle Inhalte in den Prüfungsfächern Bankwirtschaft, Rechnungswesen und Steuerung sowie Wirtschafts- und Sozialkunde, die für die IHK-Abschlussprüfung relevant sind
Vor- und Nachbereitung	<ul style="list-style-type: none"> ■ Studienbriefe, Lernprogramme, Foren und Erklärvideos auf VR-Bildung ■ Zur Vorbereitung auf das Fach „Kundenberatung“ empfehlen wir zusätzlich die Teilnahme an dem Seminar „Fit für Prüfung und Praxis“ (FPP).



Vorbereitung auf
die IHK-Prüfung



Erfüllung der Weiter-
bildungspflicht gemäß
der IDD-Richtlinie

Bestandteil	Termin	Buchungs-Nr.	Preis pro Abschnitt
5. Abschnitt	Januar/Februar 2021	ASP	1.170,00 €
6. Abschnitt	März/April 2021		



Da auch die Inhalte des Seminars SWS im Rahmen dieser Ausbildungsreihe behandelt werden, ist ein zusätzlicher Besuch nicht erforderlich. Auszubildenden, die zusätzlich Unterstützung im Bereich Rechnungswesen und Steuerung benötigen, wird der Besuch des Seminars RWI kurz vor der IHK-Abschlussprüfung empfohlen.



Ihr Vorteil: Das komplette
E-Learning-Konzept von Prüfungs-
TV ist im Seminarpreis enthalten!

Begleitung durch die Ausbildung

Weitere Seminare zur Stärkung der Fach-, Methoden- und Sozialkompetenz

FUR | Fresh-up Rechnungswesen

Zielgruppe	Auszubildende im ersten und zweiten Ausbildungsjahr, die ihren Wissensstand zu ausgewählten Themen aus dem IHK-Prüfungsfach Rechnungswesen und Steuerung wiederholen, auffrischen und ergänzen möchten bzw. die im Fach Rechnungswesen und Steuerung Anwendungsbedarf haben.
Ihr Nutzen	<ul style="list-style-type: none"> ■ Sicherheit in der Anwendung der Basisthemen ■ Rezepte zur Lösung ausgewählter Aufgabenstellungen
Inhalte	<ul style="list-style-type: none"> ■ Finanzbuchführung (Buchungen, Bilanzveränderungen, Kunden-KK, Banken-KK) ■ Abschreibungen auf BGA und GWG ■ Rücklagen ■ Kosten- und Erlösrechnung (Begriffe und Gesamtbetriebskalkulation) ■ Schriftlicher Test

Diese Angebote auf
www.abg-bayern.de



Termin/Buchungs-Nr.

Dauer: 2 Tage

Preis

340,00 €

bei Durchführung auf
Kreisverbandsebene

1.720,00 €/Tag

IDD | Versicherungswissen für Auszubildende

Zielgruppe	Auszubildende, die nicht nur ihr Fachwissen sondern auch ihre Vertriebsstärke im Bereich der Versicherungen steigern möchten. Die Teilnehmer sollten das erste Ausbildungsjahr beendet haben.
Ihr Nutzen	<ul style="list-style-type: none"> ■ Vermittlung von Grundkenntnissen im Versicherungsbereich ■ Verknüpfung von Fachkompetenz und Vertriebsstärke ■ Erkennen und Nutzen von Cross-Selling-Ansätzen ■ Sicherheit in der Beratung und zielgerichtete Ansprache ■ Gewinnung von Sicherheit in Kundengesprächen und für das IHK-Prüfungsfach „Kundenberatung“ ■ Erfüllung der Weiterbildungspflicht gemäß der IDD-Richtlinie (siehe „Hinweis“)
Inhalte	<ul style="list-style-type: none"> ■ Sozialversicherung in Deutschland ■ Altersvorsorge und Absicherung ■ Absicherung von Leib und Leben (Personenversicherungen) ■ Absicherung von Hab und Gut (Sachversicherungen)
Hinweis	Die seit 20.12.2018 geltende Versicherungsrichtlinie IDD (Insurance Distribution Directive) sieht eine jährliche Weiterbildungspflicht von 15 Zeitstunden für Mitarbeiter von Vermittlungsbetrieben (auch Banken) vor. Durch dieses Seminar erfüllen die Seminarteilnehmer diese Weiterbildungspflicht.

Diese Angebote auf
www.abg-bayern.de



IDD

Erfüllung der Weiter-
bildungspflicht gemäß
der IDD-Richtlinie

Termin/Buchungs-Nr.

IDD 21001

Individuell nach
Absprache

Dauer: 2 Tage

Preis

370,00 €

Begleitung durch die Ausbildung

Weitere Seminare zur Stärkung der Fach-, Methoden- und Sozialkompetenz

PXT | Ausbildungskonzept Praxistraining

Individuell auf Ihre Bedürfnisse zugeschnitten, vertiefen und erweitern wir die verkäuferischen Fähigkeiten Ihrer Auszubildenden mit einem Praxistraining, das auf die Inhalte der Präsenzseminare aufbaut.

Zielgruppe	Auszubildende mit dem Berufsziel Bankkaufmann/-frau
Ihr Nutzen	<ul style="list-style-type: none"> ■ Förderung der verkäuferischen Fähigkeiten ■ Individuell mit Ihnen abgestimmt
Hinweis	Das Seminar wird vor Ort in der Bank oder auf Kreisverbandsebene mit maximal 14 Teilnehmern durchgeführt.

Termin/Buchungs-Nr.

nach individueller
Absprache vor Ort
in der Bank oder auf
Kreisverbandsebene

PXT

Dauer: wird
individuell vereinbart

Preis

1.720,00 €/Tag

Praktische Anwendung von agree21

Für eine erfolgreiche Umsetzung der fachlichen und methodischen Kompetenzen, die die Auszubildenden im Laufe ihrer Ausbildung erwerben, ist der sichere und zielgerichtete

Einsatz der EDV von elementarer Bedeutung. In den Praxisseminaren arbeiten die Auszubildenden direkt am System und erhalten wertvolle Tipps zur Anwendung.

PXA | Praktische Anwendung von agree21 I

Zielgruppe	Auszubildende mit dem Berufsziel Bankkaufmann/-frau
Ihr Nutzen	Anwendung von agree21 in der Praxis bei der Kontoeröffnung/Kontoführung und im Servicebereich
Hinweis	Um den Erfolg des Seminars sicherzustellen, ist die Teilnehmerzahl auf zwölf Auszubildende beschränkt.

Diese Angebote auf
www.abg-bayern.de

Termin/Buchungs-Nr.

14.09.2021

PXA 21001

Dauer: 1 Tag

Preis

230,00 €

PXB | Praktische Anwendung von agree21 II

Zielgruppe	Auszubildende mit dem Berufsziel Bankkaufmann/-frau
Ihr Nutzen	Anwendung von agree21 in der Praxis im Passiv-, Wertpapier- und Kreditgeschäft
Hinweis	Um den Erfolg des Seminars sicherzustellen, ist die Teilnehmerzahl auf zwölf Auszubildende beschränkt.

Diese Angebote auf
www.abg-bayern.de

Termin/Buchungs-Nr.

14.07.2021

PXB 21001

Dauer: 1 Tag

Preis

230,00 €

Begleitung durch die Ausbildung

Vorbereitungen auf die IHK-Prüfungen

FPP | Fit für Prüfung und Praxis

Die Teilnehmer vertiefen ihre Kenntnisse und Fertigkeiten, die Schwerpunkte der mündlichen IHK-Prüfung („alte“ Ausbildungsordnung) sind. Sie trainieren Beratungsgespräche gemäß den Prüfungsanforderungen der IHK und bereiten sich somit optimal auf den Abschluss der Berufsausbildung vor.

Zielgruppe	Auszubildende, die den schriftlichen Teil der IHK-Prüfung absolviert haben und sich auf das Prüfungsfach „Kundenberatung“ (mündliche Prüfung) vorbereiten
Ihr Nutzen	<ul style="list-style-type: none"> ■ Wiederholung der Struktur eines Beratungsgesprächs ■ Übungen zur Einstellung auf die praktische Prüfungssituation mit Mitgliedern von IHK-Prüfungsausschüssen ■ Vertiefung des Wissensstandes anhand von Kundengesprächen
Hinweis	<ul style="list-style-type: none"> ■ Um den Erfolg des Seminars sicherzustellen, ist die Teilnehmerzahl auf 15 Auszubildende beschränkt. ■ Optimaler Lernerfolg durch einen Trainer und zwei Prüfer

Diese Angebote auf
www.abg-bayern.de



Termin/Buchungs-Nr.

wird mitgeteilt

FPP

Dauer: 2 Tage

Preis

390,00 €

bei Durchführung auf
Kreisverbandsebene

1.720,00 €/Tag

RWI | Intensivkurs Rechnungswesen

Die Teilnehmer wiederholen die IHK-prüfungsrelevanten Inhalte im Bereich Rechnungswesen und Steuerung („alte“ Ausbildungsordnung). Dabei werden die Zusammenhänge zwischen den einzelnen Themengebieten hergestellt und anhand intensiver Übungen festigt.

Zielgruppe	Auszubildende, die im Prüfungsfach Rechnungswesen und Steuerung Unterstützung benötigen. Das Seminar sollte kurz vor der IHK-Abschlussprüfung besucht werden.
Ihr Nutzen	<ul style="list-style-type: none"> ■ Die Teilnehmer bereiten sich zielgerichtet auf die IHK-Abschlussprüfung im Fach Rechnungswesen und Steuerung vor.
Hinweis	<ul style="list-style-type: none"> ■ Um den Erfolg des Seminars sicherzustellen, ist die Teilnehmerzahl auf 16 Auszubildende beschränkt. <p>Der „Intensivkurs Rechnungswesen“ kann terminlich mit dem 3-tägigen Seminar „Fit für Wirtschafts- und Sozialkunde“ zu einer kompletten Seminarwoche kombiniert werden!</p>

Diese Angebote auf
www.abg-bayern.de



Termin/Buchungs-Nr.

kurz vor den schriftlichen
IHK-Abschlussprüfungen

RWI

Dauer: 2 Tage

Preis

340,00 €

bei Durchführung auf
Kreisverbandsebene

1.720,00 €/Tag

SWS | Fit für Wirtschafts- und Sozialkunde

Den Teilnehmern werden in einer intensiven Prüfungsvorbereitung, die sich aus einer Onlinephase und drei Seminartagen zusammensetzt, Kenntnisse über volkswirtschaftliche und sozialrechtliche Zusammenhänge vermittelt, die für die IHK-Abschlussprüfung im Fachgebiet Wirtschafts- und Sozialkunde erforderlich sind.

Zielgruppe	Auszubildende zum Bankkaufmann/-frau, die sich auf das Prüfungsfach „Wirtschafts- und Sozialkunde“ vorbereiten.
Ihr Nutzen	<ul style="list-style-type: none"> ■ Die Teilnehmer bereiten sich zielgerichtet auf die IHK-Abschlussprüfung zum Bankkaufmann/-frau im Fachgebiet Wirtschafts- und Sozialkunde vor.
Hinweis	<ul style="list-style-type: none"> ■ Das Seminar sollte kurz vor der IHK-Abschlussprüfung besucht werden. <p>Das Seminar „Fit für Wirtschafts- und Sozialkunde“ kann terminlich mit dem 2-tägigen „Intensivkurs Rechnungswesen“ zu einer kompletten Seminarwoche kombiniert werden!</p>

Diese Angebote auf
www.abg-bayern.de



Termin/Buchungs-Nr.

kurz vor den schriftlichen
IHK-Abschlussprüfungen

SWS

Dauer: 3 Tage

Preis

380,00 €

bei Durchführung auf
Kreisverbandsebene

1.720,00 €/Tag

Begleitung durch die Ausbildung

Angebote für Auszubildende in einem anderen Beruf als Bankkaufmann/-frau in Genossenschaften*

Basics aus dem Bankgeschäft für Auszubildende

Auch Auszubildende, die in Ihrer Bank keine Bankausbildung absolvieren, nehmen eine wichtige Rolle ein und bedürfen fachlicher und methodischer Grundkenntnisse in den

Kernthemen einer Universalbank. In diesem Entwicklungsweg werden die Grundlagen des Bankgeschäfts, die rechtlichen und betriebswirtschaftlichen Basics thematisiert.

Ihr Nutzen

- Praxisorientierte Vermittlung der Kernthemen aus dem Bankgeschäft
- E-Learning zur Vorbereitung der Präsenzzeiten



BBZ | Basics Zahlungsverkehr, Konto, Genossenschaft

Diese Angebote auf www.abg-bayern.de

- | | |
|-------------------------|--|
| Onlinephase 1 | <ul style="list-style-type: none"> ■ Einführung der Auszubildenden in E-Learning und eigenverantwortliches Lernen ■ Vermittlung von Grundlagenwissen in den Bereichen Genossenschaftswesen, Kontoführung und Zahlungsverkehr |
| Präsenzseminar 1 | <ul style="list-style-type: none"> ■ Erhöhung der Identifikation mit Ihrer Genossenschaft ■ Vertiefung der Grundlagen in den Bereichen Bankenwesen in Deutschland, Kontoführung, Online-Banking und Zahlungsverkehr |

Bestandteil	Termin
Onlinephase 1	vor Präsenzseminar BBZ
Präsenzseminar BBZ	3 Tage wird mitgeteilt
Buchungs-Nr.	Preis
BBZ 21001	380,00 €

BBV | Basics VL, Altersvorsorge, Anlagegeschäft und Privatkreditgeschäft

Diese Angebote auf www.abg-bayern.de

- | | |
|-------------------------|--|
| Onlinephase 2 | <ul style="list-style-type: none"> ■ Vermittlung von Grundlagenwissen in den Bereichen Sparförderung, Anlagegeschäft und Kreditgeschäft |
| Präsenzseminar 2 | <ul style="list-style-type: none"> ■ Vertiefung der Grundlagen in den Bereichen Sparförderung, Anlagegeschäft und Kreditgeschäft |

Bestandteil	Termin
Onlinephase 2	zwischen Präsenzseminar BBZ und BBV
Präsenzseminar BBV	3 Tage wird mitgeteilt
Buchungs-Nr.	Preis
BBV 21001	380,00 €

Vorbereitung auf die Abschlussprüfung Wirtschafts- und Sozialkunde:
 Wir bieten Ihnen individuell eine Prüfungsvorbereitung für das Fach Wirtschafts- und Sozialkunde im Ausbildungsberuf Kaufmann/-frau für Dialogmarketing an. Kommen Sie auf uns zu!

* z. B. Fachinformatiker, Kaufmann/Kauffrau für Dialogmarketing

Studium und Praxis

Akademischer Nachwuchs für Kreditgenossenschaften

AKV | Ausbildung kompakt im dualen Studium

Ihre Studentinnen/Studenten schließen ihre Ausbildung nach der bisherigen Ausbildungsordnung in 2021 ab.

Das Seminarprogramm ist speziell auf die leistungsfähige Zielgruppe der dualen Studenten zugeschnitten und ersetzt den Berufsschulunterricht. In Seminarblöcken à zwei Wochen und ergänzenden E-Learning-Maßnahmen werden die Lerninhalte aus dem Studium effizient, kompakt und praxisnah ergänzt. Eine optimale Vorbereitung auf die IHK-Prüfung nach alter Ausbildungsordnung sowie auf Verkaufs- und Beratungssituationen ist damit gewährleistet. Selbstverständlich bietet die ABG diese Seminarreihe auch nach der neuen, ab Ausbildungsbeginn Herbst 2020 gültigen Ausbildungsordnung an. Informationen darüber erhalten Sie in der separaten Broschüre „Auf Basis der neuen Ausbildungsordnung ab 01.08.2020“.

- Zielgruppe**
- Duale Studenten, die an der IHK-Abschlussprüfung teilnehmen
- Ihr Nutzen**
- Vermittlung von Kenntnissen und Fertigkeiten entsprechend der Ausbildungsordnung und dem Rahmenlehrplan der Berufsschule
 - Optimale Vorbereitung der Teilnehmer auf die IHK-Abschlussprüfung
 - Blended-Learning-Konzept, bestehend aus Erklärvideos, Aufgaben und Präsenzzeiten:
 - Hochwertige Videos mit zahlreichen Funktionen, die das Lernen noch effizienter machen
 - Die integrierten Aufgaben zu den Erklärvideos ermöglichen bereits in der Onlinephase eine anwendungsorientierte Umsetzung der Inhalte.
 - Die Inhalte der Onlinephase sind optimal mit den Präsenzseminaren verzahnt und abgestimmt.

Hinweis

Da der Inhalt des Seminars „Fit für Wirtschafts- und Sozialkunde“ im Rahmen dieser Ausbildungsreihe behandelt wird, ist ein zusätzlicher Besuch nicht erforderlich.

Der „Intensivkurs Rechnungswesen“ ist für duale Studenten geeignet, die im Bereich „Rechnungswesen und Steuerung“ Unterstützung benötigen.

Diese Angebote auf
www.abg-bayern.de



Bestandteil	Termin	Dauer
3. Abschnitt	August/September 2020	insgesamt 4 Wochen, bestehend aus 2 Abschnitten von je 2 Wochen
4. Abschnitt	Februar/März 2021	
	Buchungs-Nr.	Preis pro Abschnitt
	AKV	1.370,00 €

Der Bachelor neben der Ausbildung an der ADG Business School an der SHB



Zulassungsvoraussetzung für dieses Studienmodell ist die allgemeine Hochschulreife oder die fachgebundene/Fachhochschulreife (schulischer & berufsbezogener Teil). Die Ausbildungsinhalte werden den Studierenden wahlweise in der regionalen Berufsschule oder in dem Kurs „Ausbildung kompakt“ bei der ABG vermittelt. Nach i. d. R. zwei Jahren legen sie ihre IHK-Prüfung zum/zur Bankkaufmann/-frau ab. Durch die intelligente Kombination aus Präsenz- und Selbststudium ergeben sich geringe Abwesenheitszeiten, und die Studierenden sind nahezu Vollzeit in ihrer Bank einsetzbar. In dieser Zeit arbeiten sie in den Geschäftsstellen und durchlaufen alle relevanten

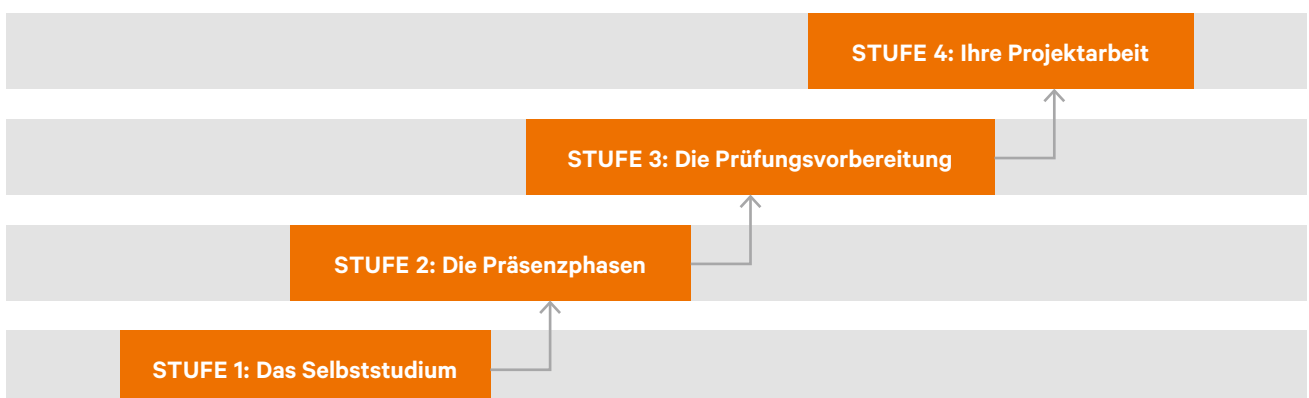
Funktionsbereiche. Pro Semester finden zwei Präsenzblöcke à 4 Tage statt, die i. d. R. über das Wochenende hinweg angeboten werden. In den ersten vier Semestern werden die betriebswirtschaftlichen Grundlagen gelernt. Im Anschluss spezialisieren sich die Studierenden in einer der folgenden Vertiefungen: „Finance“, „Vertrieb & Marketing“, „General Management“ oder „Digital Innovation“. Abschließend wird eine praxisrelevante Bachelor-Arbeit verfasst, um so nach maximal vier Jahren den Titel Bachelor of Arts (B.A.) in „Business Administration“ der SHB zu erwerben.

Der Bachelor neben dem Beruf an der ADG Business School an der SHB



Der berufsintegrierte Bachelor richtet sich an motivierte und leistungsbereite Mitarbeiter, die sich durch den Erwerb eines ersten akademischen Abschlusses weiterqualifizieren möchten. Eine Zulassung ist nach mindestens zwei Jahren Berufserfahrung (z. B. durch eine Ausbildung) möglich. Vom ersten bis vierten Semester absolvieren die Studierenden das Grundstudium, in dem praxisorientierte Seminare alle Bereiche der Betriebswirtschaft abdecken. Im fünften und sechsten Semester wählen die Studierenden ihre fachspezifischen Vertiefungsfächer (Finance, Vertrieb & Marketing, General Management oder Digital Innovation). Im Bachelorstudium besuchen die Studierenden an

einem unserer deutschlandweiten Studienstandorte insgesamt 48 Präsenztage in 6 Semestern (2 × 4 Tage pro Semester). Im Vorfeld bereiten sie sich im Selbststudium auf die Präsenzveranstaltungen vor. Bereits absolvierte Studien- und Ausbildungsgänge sowie Weiterbildungsmaßnahmen können auf Antrag und nach erfolgreicher Prüfung durch die ADG Business School an der SHB anerkannt werden. Das Studium beginnt entweder zum Sommersemester (01.05.) oder zum Wintersemester (01.11.) eines Jahres und schließt i. d. R. nach drei Jahren mit dem Bachelor of Arts in „Business Administration“ der SHB ab.



Berufsintegriert studieren mit Anerkennungen durch das BankColleg



Heute brauchen wir mehr denn je erfolgreiche Mitarbeiter, die Motivation, Eigeninitiative und Engagement mitbringen und bereit sind, ihre Karriere zielstrebig zu verfolgen.

Der Bankfachwirt BankColleg ist der optimale Einstieg in die eigenverantwortliche und zielorientierte Karriereplanung. Nach erfolgreichem Abschluss des Bankfachwirts BankColleg können die Absolventen die Weiterbildung zum Bankbetriebswirt BankColleg und anschließend zum diplomierten Bankbetriebswirt BankColleg absolvieren.

Die Absolventen des Bankbetriebswirts BankColleg haben zusätzlich die Möglichkeit, einen staatlich anerkannten Abschluss zum Bachelor zu erlangen. Dazu bietet das BankColleg zwei Alternativen an: Die ADG Business School über eine Präsenzmaßnahme und die EURO-FH mit einem Fernlehrgang und nur wenigen Präsenzzeiten. So haben unsere Teilnehmer die Möglichkeit, sich aus zwei bewährten Systemen das für sie geeignete und auf die persönlichen Lernpräferenzen abgestimmte System zu entscheiden.

Ihre Ansprechpartner



Abteilungsleiter Berufsstart und BankColleg

Stefan Donhauser

Abteilungsleiter Berufsstart & BankColleg
Tel. 08461 650-1359
stefan.donhauser@abg-bayern.de



Dipl. Bankbetriebswirt BankColleg

Fabienne Seitz

Studienberatung
Tel. 02602 14-186
fabienne_seitz@adgonline.de



**Bankfachwirt BankColleg,
Bankbetriebswirt BankColleg**

Stefan Baur

Produktmanager
Tel. 08461 650-1355
stefan.baur@abg-bayern.de



ADG Business School

Nadine Piroth

Studienberatung
Tel. 02602 14-209
nadine.piroth@adg-business-school.de



**Bankfachwirt BankColleg,
Bankbetriebswirt BankColleg**

Elisabeth Weber

Assistentin
Tel. 08461 650-1364
elisabeth.weber@abg-bayern.de



EURO FH

Heidi Sill

Studienberatung
Tel. 040 67570-713
heidi.sill@euro-fh.de

Bankfachwirt BankColleg

Erwerb fundierter bankgeschäftlicher Kenntnisse

Der Bankfachwirt BankColleg ist der optimale Einstieg in die eigenverantwortliche und zielorientierte Karriereplanung. Wenn Ihre Mitarbeiter eine qualifizierte Aufgabe im Markt, in der Marktfolge, im Betriebsbereich oder im Bereich „Führung und Leitung“ anstreben, bietet der Bankfachwirt BankColleg das theoretische Fundament.



Diese Angebote auf
www.bankcolleg.de

Durch die marktrelevanten Spezialisierungsfächer „Privatkundengeschäft“ und „Firmenkundengeschäft“ wird ein starker Praxisbezug hergestellt. Nicht zuletzt deshalb genießt der Bankfachwirt BankColleg in der Branche hohe Anerkennung.

Bankbetriebswirt BankColleg

Der Einstieg in die Managementausbildung

Mit dem Bankbetriebswirt BankColleg erwerben Ihre Mitarbeiter bankwirtschaftliche und theoretische Managementkompetenz auf hohem Niveau. Der Bankbetriebswirt BankColleg bietet all das, was Ihre Mitarbeiter für die Übernahme von Fach- und Führungsaufgaben im mittleren Management Ihrer Bank benötigen. Ihre Mitarbeiter vertiefen die theoretischen Kenntnisse durch einen praxisorientierten Unterricht. Der Abschluss „Bank-



Diese Angebote auf
www.bankcolleg.de

betriebswirt BankColleg“ hilft ihnen dabei, die Aufstiegschancen in der Bank durch eine hohe Fach- und Methodenkompetenz zu verbessern. Mit diesem Abschluss sind Ihre Mitarbeiter in der Lage, noch analytischer und bereichsübergreifender zu denken und zu handeln, unabhängig davon, ob sie Fach- oder Führungsaufgaben übernehmen.

Dipl. Bankbetriebswirt BankColleg

Die Intensivierung der Managementausbildung

Der dipl. Bankbetriebswirt BankColleg schafft wichtige theoretische Voraussetzungen zur Steuerung der komplexen Abläufe einer Genossenschaftsbank und vermittelt die theoretischen Kenntnisse zur fachlichen Eignung gemäß § 25c Abs. 1 KWG (Geschäftsleiterqualifikation). Durch das Wochenendformat auf



Diese Angebote auf
www.bankcolleg.de

Schloss Montabaur profitieren Sie als Bank von geringen Abwesenheitszeiten Ihrer Mitarbeiter, welche sich vor Ort ein wertvolles Netzwerk in der Finanzwelt aufbauen. Ihre Mitarbeiter ebnen sich den Weg, über das Managementprogramm ein solides Qualifizierungsniveau in nur sechs Monaten zu erreichen.

Der Bachelor für Teilnehmer und Absolventen des BankColleg

Flexibel, praxisorientiert und mit attraktiven Anerkennungen

Bei diesem Studienprogramm profitieren Teilnehmer und Absolventen der zweiten Stufe BankColleg (Bankbetriebswirt) von attraktiven Anerkennungen und einer optimalen Verzahnung ihrer BankColleg-Abschlüsse. Der Vorteil: Ihre Mitarbeiter beschreiten ihren Weg zum akademischen Abschluss schnell, flexibel und praxisorientiert. Dank des kalkulierbaren und gut planbaren Zeit- und Kostenaufwands erwerben die Studierenden



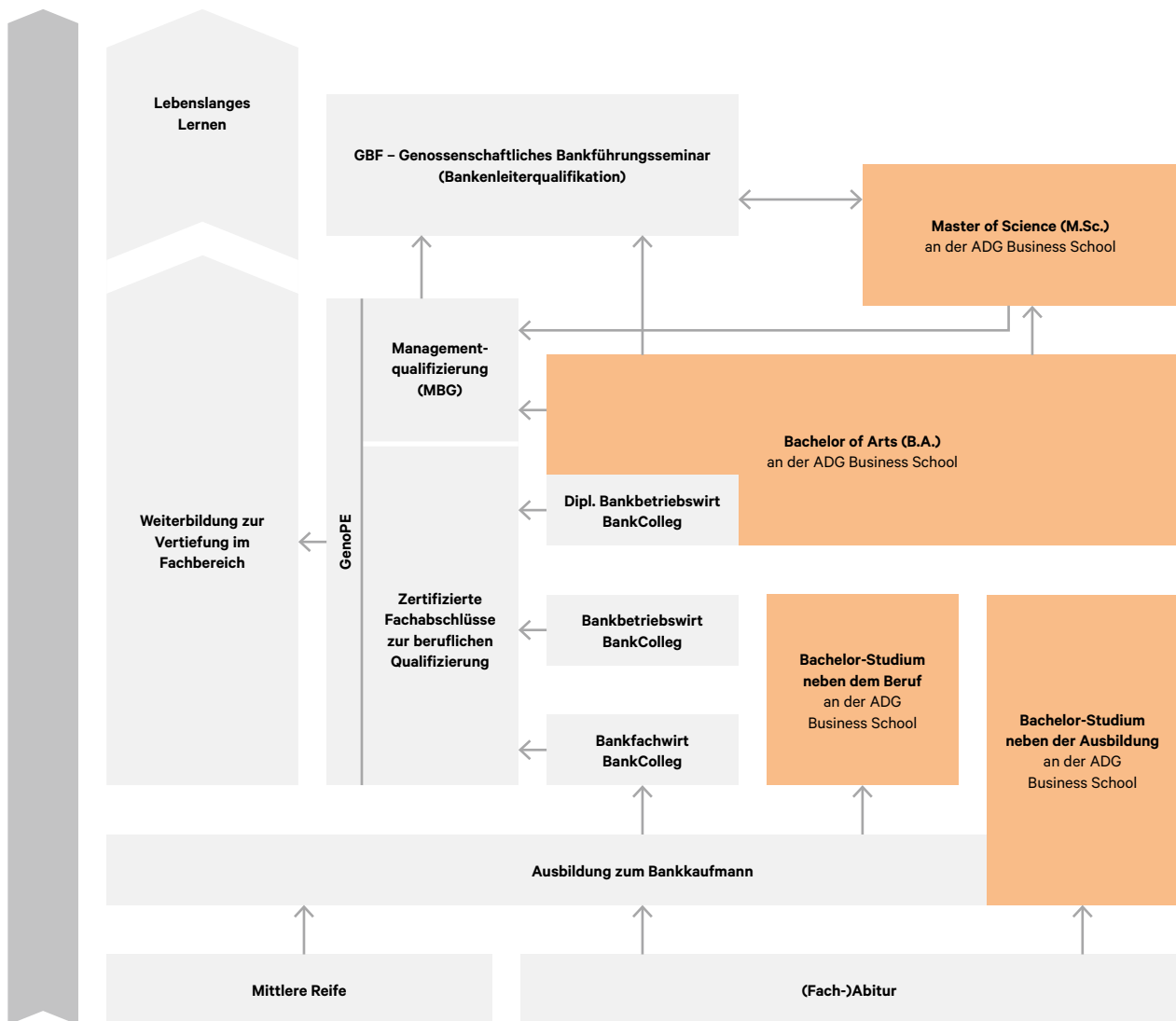
Diese Angebote auf
www.bankcolleg.de

einen universitären Hochschulabschluss, ohne ihre Karriere unterbrechen zu müssen. Als Bank bietet Ihnen der Bachelor für Teilnehmer und Absolventen des BankColleg die Möglichkeit, Ihren Potenzialträgern attraktive Entwicklungswege aufzuzeigen und diese so langfristig zu binden. Gleichzeitig profitieren Sie von geringen Abwesenheitszeiten und dem Praxistransfer von aktuellen wissenschaftlichen Inhalten.



Nähere Informationen zum BankColleg erhalten Sie unter www.bank-colleg.de

Qualifizierte Fachkräfte für Ihre Bank mit Ausbildung und/oder Studium



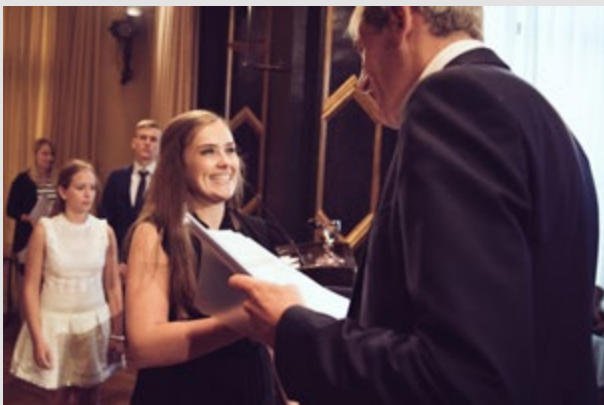
Sie möchten junge Nachwuchskräfte für Ihre Bank gewinnen und an Ihr Haus binden, um auch in Zukunft die qualifizierte Besetzung von Schlüsselpositionen zu sichern. Präsentieren Sie sich interessierten Bewerbern und Mitarbeitern als moderner und leistungsstarker Arbeitgeber. Zeigen Sie ihnen die Wege und Aufstiegs-möglichkeiten vom Bankkaufmann bis zum Master auf.



Detaillierte Informationen zu den verschiedenen Entwicklungswegen erhalten Sie unter www.abg-bayern.de/abg_bayern/Finanzgruppe/



Lehrabschlussfeier der bayerischen Genossenschaften – die Ehrung der Besten



Ehre, wem Ehre gebührt – diesem Grundsatz folgend, laden wir zusammen mit dem Genossenschaftsverband Bayern e. V. die etwa 80 besten Absolventen des Abschlussjahrgangs (Sommerprüfung 2020 sowie Winterprüfung 2020/2021) aller bayerischen Kredit-, Waren- und Dienstleistungsgenossenschaften im Sommer zu einer Feierstunde in das Münchner Künstlerhaus ein.

In der festlichen Runde ist Zeit, gemeinsam mit denjenigen, die mit zum Erfolg beigetragen haben, auf die exzellenten Leistungen zurückzublicken und anzustoßen – ein Augenblick des Genießens und Innehaltens, bevor mit dem Eintritt in das Berufsleben und der Weiterbildung der nächste Lebensabschnitt beginnt.

Zu dieser Veranstaltung ergehen gesonderte Einladungen.



Fortbildung für Ausbilder

Kompetenzvermittlung, Erfahrungsaustausch und Ausbildungsmarketing

Als Ausbildungsverantwortlicher Ihrer Bank haben Sie vielfältige und verantwortungsvolle Aufgaben – von der Akquise über die Einstellung und die Betreuung bis zur Bindung der Auszubildenden an Ihre Bank. Die ABG unterstützt Sie als kompetenter Partner bei allen Fragen rund um das Thema

„Ausbildung“. Wir stehen Ihnen gerne jederzeit mit Rat und Tat zur Seite! Gemeinsam mit Ihnen arbeiten wir daran, die Ausbildung bei den Volksbanken Raiffeisenbanken auch in Zukunft erfolgreich fortzusetzen.

ADA | Ausbildung der Ausbilder



Diese Angebote auf
www.abg-bayern.de

Jeder Ausbilder muss neben der persönlichen und fachlichen Eignung auch über pädagogische, rechtliche, organisatorische und methodische Kenntnisse und Fertigkeiten verfügen. Die Ausbilderprüfung der IHK ist der anerkannte Nachweis dieser Kenntnisse und für Ausbilder nach der AEVO verpflichtend vorgeschrieben. Wir bieten die Vorbereitung auf die Ausbilderprüfung zusammen mit unserem Kooperationspartner AEVO Digital an. Mit Hilfe dieses Online-Kurses bereiten wir Sie zielgerichtet auf die entsprechende Prüfung bei Ihrer IHK sowie Ihren Alltag als Ausbilder vor.

Zielgruppe	Angehende Ausbilder und Ausbildungsbeauftragte
Ihr Vorteile	<ul style="list-style-type: none"> ■ Ein Kursbeginn ist jederzeit möglich. ■ Sie können zu jeder Zeit auf die Lerninhalte zugreifen. Das macht unabhängig von festen Kurszeiten und Sie entscheiden selbst über die Lerneinheiten. Sie können von unterwegs genauso lernen wie im Büro oder zu Hause – immer dann, wenn es Ihnen passt. Das macht flexibel. ■ Alle Autoren und Trainer sind erfahren und kommen aus der Praxis. Sie lernen das, was Sie sowohl für Ihre AEVO-Prüfung als auch für den Berufsalltag wirklich brauchen. Damit sind Sie gut auf Ihre künftige Aufgabe als Ausbilder vorbereitet. ■ Und dabei sparen Sie auch noch Geld: Mit E-Learning verringern sich die betrieblichen Ausfallzeiten und Sie sparen Reisezeit und -kosten.
Inhaltsschwerpunkte	<p>Die Inhalte des Online-Kurses decken die vier Handlungsfelder der AEVO ab:</p> <ul style="list-style-type: none"> ■ Handlungsfeld 1: Ausbildungsvoraussetzungen prüfen und Ausbildung planen ■ Handlungsfeld 2: Ausbildung vorbereiten und bei der Einstellung von Auszubildenden mitwirken ■ Handlungsfeld 3: Ausbildung durchführen ■ Handlungsfeld 4: Ausbildung abschließen <p>Weiterhin erhalten Sie Tipps für die Auswahl und Anwendung von Ausbildungsmethoden sowie nützliche Hinweise für die AEVO-Prüfung.</p>
Hinweis	Der Teilnehmer muss sich selbstständig zur Prüfung bei der IHK anmelden. Die Prüfungsgebühr ist im Seminarpreis nicht inbegriffen.

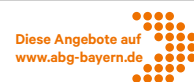
Termin/Buchungs-Nr.

Auf Anfrage

Preis

420,00 €

ATA | Ausbildertagung



Diese Angebote auf
www.abg-bayern.de

Auf der jährlich stattfindenden Ausbildertagung informieren wir Sie über aktuelle Trends und Entwicklungen rund um das Thema „Berufsausbildung“ und schaffen dabei auch Raum für einen offenen Austausch zur stetigen Weiterentwicklung der Ausbildung bei den bayerischen Volksbanken Raiffeisenbanken.

Zielgruppe	Ausbildungsleiter, Ausbilder	Termin/Buchungs-Nr.
Ihr Nutzen	<ul style="list-style-type: none"> ■ Konzepte zur Optimierung der Ausbildung ■ Aktuelle Informationen ■ Sofort umsetzbare Anregungen ■ Innovative Impulse 	21.04.2021 21001 Dauer: 1 Tag
		Preis
		220,00 €

Fortbildung für Ausbilder

Kompetenzvermittlung, Erfahrungsaustausch und Ausbildungsmarketing

EAA | Erfahrungsaustauschkreis für Ausbilder



Diese Angebote auf
www.abg-bayern.de

Wenn auch an unterschiedlichen Fronten engagieren Sie sich als Ausbilderinnen und Ausbilder doch überall für die gleiche Sache: eine kompetente und moderne Ausbildung in der Kreditgenossenschaft. Was liegt also näher, als von den Erfahrungen der Kolleginnen und Kollegen zu profitieren und dabei die eigenen Erlebnisse zu teilen? Und so dreht sich bei dieser Veranstaltung alles um die kollegiale Beratung.

Zielgruppe Ausbildungsleiter, Ausbilder

- Ihr Nutzen**
- Diskussion aktueller praktischer Fragen der Ausbildung
 - Gemeinsame Erarbeitung von Lösungsansätzen zu Problemen
 - Gewinnung neuer Einsichten
 - Entwicklung konkreter Handlungsanleitungen
 - Pflege von Netzwerken

Termin/Buchungs-Nr.

10.11.2021

EAA 21001

Dauer: 1 Tag

Preis

180,00 €

DAK | Der Ausbilder – kompakt



Diese Angebote auf
www.abg-bayern.de

Die Bedeutung der Ausbildungsarbeit hat in den vergangenen Jahren stark zugenommen. Einflussfaktoren wie demographischer Wandel und sinkende Bewerberzahlen sorgen dafür, dass die Ausbildung als wichtiger Teil der strategischen und operativen Personalentwicklung mehr denn je eine betriebswirtschaftliche Notwendigkeit darstellt. Umso wichtiger ist es, dass die Ausbilder besonders qualifiziert sind und ihr Know-how immer wieder auffrischen. Zumal in der Ausbildung bei heranreifenden jungen Menschen oftmals andere Bedürfnisse und Verhaltensweisen zum Tragen kommen als bei älteren Kollegen. Nicht zuletzt deshalb sind bei Ausbildungsverantwortlichen besondere Fähigkeiten und Kenntnisse gefragt. Die Seminar-Reihe versetzt Teilnehmer in die Lage, die der Ausbildung zugrunde liegenden Anforderungen in die betriebliche Praxis umzusetzen. Je nach Vorkenntnissen und Erfahrungen können alle drei Teile der Seminar-Reihe genutzt werden oder alternativ einzelne Bausteine, um bereits vorhandenes Wissen sinnvoll zu ergänzen.

- Baustein 1:**
Basis Know-how für Ausbilder (DAK1 21001)
- Rolle und Aufgaben der Ausbilder
 - Gewinnung von Auszubildenden
 - Gesprächsführung (Auswahl-/Ziel-/Beurteilungsgespräche)
 - Lehr- und Lernmethoden

- Baustein 2:**
Azubis führen und motivieren (DAK2 21001)
- Potenziale erkennen und fördern (Stärken-Schwächen-Analyse, Beurteilungsfehler, Feedback, Potenzialgespräche)
 - Generation Z – Auswirkungen auf die Führung
 - Anleiten und Steuern von Projekt- und Arbeitsaufträgen
 - Methoden zur Teambildung und -entwicklung

- Baustein 3:**
Umgang mit schwierigen Situationen in der Ausbildung (DAK3 21001)
- Klartext – Kommunikation in Konfliktsituationen
 - Leistung, Motivation, Verhalten auch in schwierigen Situationen positiv beeinflussen
 - Rechtliche Möglichkeiten und Grenzen im Konfliktfall
 - Eigene Balance finden – Ausbilder im Spannungsfeld zwischen Vorgesetztem und Lernprozessbegleiter

Termin/Buchungs-Nr.

DAK1 21001:

02.02.2021

DAK2 21001:

03.02.2021

DAK3 21001:

04.02.2021

Dauer: 1 Tag je Baustein

Preise:

Baustein einzeln

210,00 €

Paketbuchung

550,00 €

Online-Anmeldung

Bitte nutzen Sie für die Erstanmeldung/Anlage Ihrer Auszubildenden die Online-Anmeldung auf unserer Homepage www.abg-bayern.de



Anmeldung Personalverantwortlicher

Nachdem Sie sich als Personalverantwortlicher mit der Ihnen bekannten Kennung angemeldet haben, wählen Sie bitte den Punkt „Auszubildende anmelden“.

Sollten Sie noch keinen Zugang haben, richten wir gerne einen für Sie ein. Bitte setzen Sie sich dann mit Frau Anja Leng in Verbindung.



Anmeldung Auszubildende

Bitte wählen Sie zunächst die Ausbildungsreihe, für die Sie Ihren Auszubildenden anmelden möchten. Danach können Sie die Einzelseminare, die Sie buchen möchten, auswählen.

The image shows a transition from a user menu to a registration form. On the left, the 'MEINE ABG' menu is shown with 'Auszubildende anmelden' highlighted in orange. A large orange arrow points to the right, where a screenshot of the 'AZUBI-ANMELDUNG' form is displayed. The form has a title 'AZUBI-ANMELDUNG' and a subtitle 'Anmeldung im Rahmen eines Ausbildungsverhältnisses'. Below this, it says 'Als mit * gekennzeichnete Felder sind Pflichtangaben'. The 'Ausbildungswerte' section contains three radio button options: 'Ausbildung Min Plus (PS)' (which is selected), 'VSI-Verbandstudium (VSI)', and 'Ausbildung aktiv speziell nach § 45 Abs. 2 SGB (ABF)'.



Die Online-Anmeldung ist nicht erforderlich für bereits gemeldete Auszubildende!

Die Ergebnisse Ihrer Auszubildenden bei der IHK-Abschlussprüfung können Sie auch online übermitteln. Bitte folgen Sie dazu auf der Anmeldeseite für Auszubildende dem Link „zur Erfassung von IHK-Ergebnissen“.

Ihre Ansprechpartner und Dozenten für den Berufsstart



Abteilungsleiter Berufsstart und BankColleg

Stefan Donhauser
Tel. 08461 650-1359
stefan.donhauser@abg-bayern.de



E-Learning, PS2P, PXT, PXA, PXB, Dozentin

Lisa Schabdach
Tel. 08461 650-1341
lisa.schabdach@abg-bayern.de



Assistentin Berufsstart

Anja Leng
Tel. 08461 650-1329
anja.leng@abg-bayern.de



Dozent

Christian Schmidtner
Tel. 08461 650-1337
christian.schmidtner@abg-bayern.de



PS3P, ASP, FPP, RWI, FUR, Spezialkonzepte, Dozentin

Karin Diehm
Tel. 08461 650-1330
karin.diehm@abg-bayern.de



Dozent

Maximilian Höfler
Tel. 08461 650-1340
maximilian.hoefler@abg-bayern.de

Ihre Ansprechpartner für das BankColleg



SWS, IDD, Personaleinsatzplanung, Dozent

Michael Horndasch
Tel. 08461 650-1360
michael.horndasch@abg-bayern.de



Produktmanager, Bankfachwirt BankColleg,
Bankbetriebswirt BankColleg

Stefan Baur
Tel. 08461 650-1355
stefan.baur@abg-bayern.de



Dozent

Peter Lierheimer
Tel. 08461 650-1354
peter.lierheimer@abg-bayern.de



Assistentin, Bankfachwirt BankColleg,
Bankbetriebswirt BankColleg

Elisabeth Weber
Tel. 08461 650-1364
elisabeth.weber@abg-bayern.de



Studium und Praxis, Angebote für Ausbilder

Sonja Maier
Tel. 08461 650-1373
sonja.maier@abg-bayern.de



Assistentin, Bankfachwirt BankColleg,
Bankbetriebswirt BankColleg

Karola Schauer
Tel. 08461 650-1376
karola.schauer@abg-bayern.de

ABG QUIZ-APPS



BBL, WISO und REWE- testen Sie Ihr Wissen und quizen Sie sich zum Profi!

Es erwarten Sie spannende Fragen aus den Bereichen Bankbetriebslehre, Wirtschafts- und Sozialkunde sowie Rechnungswesen.

Quizen Sie sich durch 10 Levels zum Profi und messen Sie sich durch die Highscore-Funktion mit anderen Azubis.

Viel Erfolg auf dem Weg zum Profi wünscht Ihnen Ihre ABG!

Hier geht es zu den kostenlosen Apps:



ABG 

FIT FÜR DIE IHK-PRÜFUNG!



FIT FÜR WIRTSCHAFTS- UND SOZIALKUNDE

3 Tage | Anmeldekürzel SWS

INTENSIVKURS RECHNUNGSWESEN

2 Tage | Anmeldekürzel RWI

FIT FÜR PRÜFUNG UND PRAXIS

2 Tage | Anmeldekürzel FPP

ABG 

Bitte beachten Sie folgende Hinweise in der Broschüre:



Durch Einsatz von E-Learning-Modulen werden die Präsenzzeiten verkürzt. Die Teilnehmer können sich zu Hause oder am Arbeitsplatz das nötige Grundlagenwissen aneignen und sich auf die Präsenzseminare vorbereiten.



Die seit 20.12.2018 geltende Versicherungsrichtlinie IDD (Insurance Distribution Directive) sieht eine jährliche Weiterbildungspflicht von 15 Zeitstunden für Mitarbeiter von Vermittlungsbetrieben (auch Banken) vor. Durch dieses Seminar erfüllen die Seminarteilnehmer diese Weiterbildungspflicht.



Die gekennzeichneten Maßnahmen dienen der Vorbereitung auf die IHK-Prüfung.

Aus Gründen der Vereinfachung wird häufig nur die männliche Anrede benutzt. Frauen sind damit selbstverständlich gleichermaßen angesprochen.

Änderungen und Irrtümer vorbehalten.

Stand 06/2020

ABG GmbH

Leising 16, 92339 Beilngries

Tel. 08461 650-0, Fax 08461 650-1350

info@abg-bayern.de, www.abg-bayern.de

Akademie Deutscher Genossenschaften e. V.

Schloss Montabaur, 56410 Montabaur

Tel. 02602 14-500, Fax 02602 14-95-500

service@adgonline.de, www.adgonline.de



In Kooperation mit

