

A-Kunden-Exzellenz: Eigene Potenziale entfalten, Stärken betonen und erfolgreich kommunizieren

AKE-24-dod

Zielgruppe

- ✓ Vermögensberater
- ✓ Individualkundenberater
- ✓ Private Banking Berater

Ihr Nutzen

Spitzenergebnisse erzielen durch Persönlichkeitstraining für Beratende im A-Kundensegment.

Inhalt

- ✓ Eigene Potenziale erkennen und entfalten
- ✓ Eigene Stärken kennenlernen und gezielt im Vertrieb anwenden
- ✓ Kommunikativ überzeugen und den Gegenüber mit einer Sog-Persönlichkeit überzeugen
- ✓ Erfolgreicher Umgang mit Herausforderungen und Hindernissen
- ✓ Die Wirkung von Mimik, Gestik und Sprache kennen
- ✓ Aktives Empfehlungsmanagement

Hinweis

Dieses Seminar ist auch als internes Seminar buchbar.

 **Termin**

 **Ort**
Beilngries

 **Preis**
760,00 €

 **Ansprechpartner**
Elke Kerschenlohr
08461/650-1363
elke.kerschenlohr@abg-bayern.de
Nina Zacherl
08461/650-1333
nina.zacherl@abg-bayern.de

Buchen