

A-Kunden-Exzellenz: Eigene Potenziale entfalten, Stärken betonen und erfolgreich kommunizieren

AKE-26001

Zielgruppe

Für Vermögens-, Individualkunden- und Private-Banking-Berater mit A-Kundenkontakt

Ihr Nutzen

- ✓ Sie entfalten Ihre persönlichen Potenziale gezielt.
- ✓ Sie nutzen Ihre Stärken erfolgreich im Vertrieb.
- ✓ Sie kommunizieren überzeugend und wirkungsvoll.
- ✓ Sie begegnen Herausforderungen mit neuer Stärke.
- ✓ Sie steigern Ihre Wirkung durch gezielte Präsenz und lassen sich empfehlen

Inhalt

- ✓ Eigene Potenziale erkennen und entfalten
- ✓ Eigene Stärken kennenlernen und gezielt im Vertrieb anwenden
- ✓ Kommunikativ überzeugen und den Gegenüber mit einer Sog-Persönlichkeit überzeugen
- ✓ Erfolgreicher Umgang mit Herausforderungen und Hindernissen
- ✓ Die Wirkung von Mimik, Gestik und Sprache kennen
- ✓ Aktives Empfehlungsmanagement



Termin

14.12.2026 -
15.12.2026



Ort

Beilngries



Preis

840,00 €



Dozent(en)

Armin Westermeier



Ansprechpartner

Elke Kerschenlohr

08461/650-1363

elke.kerschenlohr@abg-bayern.de

Nina Zacherl

08461/650-1333

nina.zacherl@abg-bayern.de

Buchen