Zielgruppe

Führungskräfte und Spezialisten im Firmenkundengeschäft aus Markt und Marktfolge Aktiv mit Erfahrungen im Bauträgergeschäft, sowie Verantwortliche der Innenrevision.

Ihr Nutzen

- Bauträger finanzierungen sachgerecht beurteilen und in maßgeschneiderte Lösungen überführen
- ✓ Durch fundierte Kenntnisse in den Rechtsgrundlagen das Handling der Engagements sicher gestalten
- Mögliche Risikofaktoren kennen und durch professionelle Maßnahmen steuern
- Handlungsoptionen bei auftretenden Risiken kennen und betroffene Engagements damit erfolgreich steuern

Inhalt

- ✓ Rechtliche Grundlagen
- Rahmenbedinungen für das Bauträgergeschäft definieren
- ✓ Bauträgerfinanzierung strukturieren
- ✓ Bedingungen und Konditionen gestalten
- ✓ Besicherungsmöglichkeiten beurteilen
- ✓ Handhabung und Überwachung des Engagements
- ✓ Rückführung des Kredits
- ✓ Der notleidende Bauträgerkredit

Hinweis

 Dozent: Robert Bayer (Unternehmensberater bankingTeam)



Ort
Beilngries

Ansprechpartner

Bernd Orthmann 08461/650-1352 bernd.orthmann@abg-bayern.de Sabrina Waldhier 08461/650-1353 sabrina.waldhier@abg-bayern.de

Buchen

