

Forum Beratung und Vertrieb - Dialog. Inspiration. Wachstum.

FBUV-25-dod

Zielgruppe

Die Veranstaltung richtet sich an alle Mitarbeitenden von Volks- und Raiffeisenbanken, die in direktem Kundenkontakt stehen und vertrieblich aktiv sind. Die Inhalte sind unabhängig von einer fachlichen Ausrichtung gestaltet und richten sich an alle Berater sowie Führungskräfte aus den folgenden Bereichen:

- ✓ Privatkunden
- ✓ Private Banking
- ✓ KSC/KDC
- ✓ Immobilie und Wohnbau
- ✓ Firmenkunden
- ✓ Vertriebssteuerung

Ihr Nutzen

Sind Sie in der Beratung oder im Vertrieb einer Genossenschaftsbank tätig? Wollen Sie unabhängig von fachlichen Inhalten Ihre Vertriebskompetenz auf das nächste Level heben und Ihre Kunden noch gezielter und erfolgreicher beraten? Dann ist das „Forum Beratung und Vertrieb 2025“ genau das Richtige für Sie!

- ✓ Inspirierende Impulsvorträge - Lernen Sie von den Besten und holen Sie sich neue Ideen für Ihre Beratungsgespräche.
- ✓ Austausch & Netzwerken - Knüpfen Sie wertvolle Kontakte zu Kolleginnen und Kollegen aus ganz Deutschland.
- ✓ Vertriebskompetenz steigern - Erhalten Sie praxisnahe Tipps, um Ihre Beratungskompetenz und Abschlussquote zu verbessern.
- ✓ Beratung auf höchstem Niveau - Finden Sie heraus, wie Sie noch zielgerichteter auf Kundenbedürfnisse eingehen können.
- ✓ Persönliches Wachstum - Entwickeln Sie sich weiter und gewinnen Sie neue Motivation für Ihre tägliche Arbeit.

Zwei Tage voller Highlights, wichtiger Impulse, persönlichem Austausch und praxisnaher Strategien erwarten Sie! Lassen Sie sich von 5 Top-Speakern und renommierten Vertriebsexperten inspirieren und nehmen Sie wertvolle Erkenntnisse für Ihren beruflichen Alltag mit. Ob Sie live in Frankfurt dabei sind oder sich bequem per Livestream zuschalten – dieses Event wird Ihnen einen echten Mehrwert bieten! Sichern Sie sich jetzt mit Ihren Kolleginnen und Kollegen Ihren Platz und seien Sie dabei, wenn die Zukunft des Vertriebs neu gedacht wird!

Inhalt

- ✓ Change Champions: Eigenständig Veränderungen entspannter meistern
 - ✓ Annette Zapp
 - ✓ Vertriebstrainerin | Accountmanagerin
 - ✓ GenoAkademie GmbH & Co. KG
- ✓ Klarheit: Wissen, was zählt - und darüber reden
 - ✓ René Borbonus
 - ✓ Top-Speaker | Trainer | Vortragsredner | Autor
- ✓ Zwischen den Ohren beginnt der Umsatz - Haltung als Erfolgsfaktor im Vertrieb
 - ✓ Anne-Birthe Schramm
 - ✓ Sales-Expertin | Vertriebstrainerin | Umsetzungscoach
 - ✓ UMSATZBRENNEREI - Vertrieb Veredeln
- ✓ Resilienz - die schnelle Antwort auf Stress im Vertrieb?
 - ✓ Petra Jansing
 - ✓ Power durch Pause | coperatio net work GmbH
- ✓ Mimik, Macht, Manipulation - Die stille Sprache der Verhandlung
 - ✓ Sabrina Rizzo
 - ✓ Polizeicoach | Verhandlungscoach | Verhaltensexpertin | Autorin
- ✓ Kundenverblüffung ist der neue Vertrieb: Verrückt, anders und wirkungsvoll Kunden gewinnen und zu Fans machen
 - ✓ Daniela A. Ben Said
 - ✓ Deutschlands TOP-Speakerin 2023 | Female Speaker of the Year 2014
 - ✓ 11 fache Buchautorin
- ✓ Wenn Cross-Selling zur Gewohnheit wird - Umsatz mit Leichtigkeit steigern
 - ✓ Anne-Birthe Schramm
 - ✓ Sales-Expertin | Vertriebstrainerin | Umsetzungscoach
 - ✓ UMSATZBRENNEREI - Vertrieb Veredeln
- ✓ Generation Z - Wie denken und handeln unsere Kunden von heute und morgen #bankingspecial
 - ✓ Sven Eßwein
 - ✓ Speaker | Bildungsexperte | Accountmanager
 - ✓ GenoAkademie GmbH & Co. KG
- ✓ Grenzen existieren nur im Kopf!
 - ✓ Christoph Strasser
 - ✓ Top-Speaker | Extremradsportler | Weltrekordhalter | Autor
 - ✓ 6-facher Gewinner des Race Across America
- ✓ Der Triple-Overload und was man dagegen tun kann - Wie Zeitmanagement anders gelingen kann
 - ✓ Beat Bühlmann
 - ✓ Führungskraft und Vorstandsmitglied | Ad-Interim Manager | Hochschul-Dozent | Redner | Autor

- ✓ The Power & Secret of Storytelling - Wie Vertrieb mit Geschichten besser gelingt
- ✓ Adriana Richter
- ✓ Speakerin | Autorin | Podcasterin | Coach
- ✓ STORYCOACHING

Hinweis

- ✓ Die Veranstaltung findet in Kooperation mit der GenoAkademie GmbH & Co. KG statt.
- ✓ Eine Teilnahme ist sowohl in Präsenz als auch digital über ein professionelles Live-Streaming möglich.

Preisinformation

- ✓ Bei Präsenzteilnahme zzgl. zum Veranstaltungspreis (Hotel, Service, nach Wahl)

€ **Preis**
840,00 €



Ansprechpartner

Elke Kerschenlohr
08461/650-1363
elke.kerschenlohr@abg-bayern.de
Nina Zacherl
08461/650-1333
nina.zacherl@abg-bayern.de

Buchen

50%!

ABG  