Führen im Vertrieb

FIV-25001

Zielgruppe

✓ Führungskräfte im Vertrieb, die ihr Team fördern und fordern möchten.

Ihr Nutzen

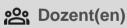
- ✓ Sie entwickeln ein ganzheitliches Führungsverständnis, angepasst an Ihre Führungsfunktion.
- ✓ Sie lernen die notwendigen Instrumente zur Steuerung Ihrer Einheit kennen.
- Sie f\u00f6rdern und fordern die St\u00e4rken Ihrer Vertriebsmitarbeiter effektiv.

Inhalt

- Selbstverständnis und Selbstmanagement als vertriebliche Führungskraft.
- ✓ Spannungsfeld Vertriebssteuerung, Führung im Vertrieb und Kundenorientierung.
- ✓ Vertriebsmitarbeitende führen und entwickeln.
- Erfolgsorientierung im Vertrieb.
- ✓ Vertrieb im Wandel.







Eva Marie Meuter

Ansprechpartner

Eva Stühler +49 8461 / 650-1148 eva.stuehler@abg-bayern.de Anke Gabler 08461/650-1308 anke.gabler@abg-bayern.de

Buchen

