Grundlagenverständnis und Besonderheiten der Zielgruppe Freiberufler

GBZV-26-dod

Zielgruppe

Mitarbeitende, die künftig als Berater in der Firmenkundenabteilung und dem Feinsegment Freiberufler tätig oder perspektivisch eingesetzt werden.

Ihr Nutzen

- Sie verstehen die spezifischen Anforderungen und Herausforderungen, mit denen Freiberufler konfrontiert sind.
- Sie können die unterschiedlichen Berufsgruppen innerhalb der Zielgruppe Freiberufler identifizieren (z. B. Ärzte, Zahnärzte, Apotheker) und deren individuellen Bedürfnisse bedarfsgerecht analysieren.
- Sie erkennen die rechtlichen Rahmenbedingungen, die für Freiberufler relevant sind.

Inhalt

- Grundlagenverständnis für Freiberufler
- Allgemeines Versorgungswerk / Gesundheitswesen in Deutschland
- Altersstruktur in der Ärzteschaft / Niederlassungsvoraussetzung
- Regional ländlich / Ballungsgebiete (Unterschiede)
- Apothekermarkt im Allgemeinen
- Voraussetzung für Heilberufe / Ärzte / Voraussetzung für das Erlangen einer Zulassung - Zulassungsrecht (Privatkunden vs. Kassenpatienten)
- Praxisbeispiele anhand von handlungsorientierten Aufgaben
- Abgrenzung: Einzelpraxis / (örtliche und überörtliche) Berufsausübungsgemeinschaft / Praxisgemeinschaft / MVZ
- Regelungsbedarf beim Praxiskauf einer Einzelpraxis, insbesondere aus wirtschaftlicher Sicht (z. B. Kaufpreissicherung, Fälligkeitsregelungen, Übernahme Mietverhältnis)
- Wichtiger Regelungsbedarf bei Gründung oder Beitritt zu einer Berufsausübungsgemeinschaft (z. B. Vermögensbeteiligung, Ergebnisverteilung, Kündigungs- und Ausscheidenregelungen
- Anforderungen an die Stellung als Freiberufler (insbesondere Risiko: Scheinselbständigkeit eines Gesellschafters)
- Risikoabsicherung (Tod, Berufsunfähigkeit, Krankheit – in der Gesellschaft: auch betreffend den Mitgesellschafter)

Hinweis

- Diese Veranstaltung ist Teil des Entwicklungsweges zertifizierter Freiberuflerbetreuer (PZFB).
- Kooperationsveranstaltung:
  - Die Veranstaltung wird in Kooperation mit der GenoAkademie GmbH & Co. KG durchgeführt.
  - Ihre Anmeldedaten werden hierzu an die GenoAkademie GmbH & Co. KG weitergeleitet.
  - Die Abrechnung erfolgt über die GenoAkademie GmbH & Co. KG.

Voraussetzungen

Zur Teilnahme an den Entwicklungsweg setzen wir die Inhalte aus dem Entwicklungsweg zum Gewerbekundenberater (PZGB) oder Firmenkundenbetreuer I (P1F) voraus!

Vorbereitungsunterlagen

Unsere Module starten mit einer Online-Vorbereitungsphase ca. 6 Wochen vor Beginn des Präsenzmoduls.

Preis
770,00 €

Ansprechpartner
Bernd Orthmann
08461/650-1352
bernd.orthmann@abg-bayern.de
Sabrina Waldhier
08461/650-1353
sabrina.waldhier@abg-bayern.de

Buchen