

ABG-Webinar: Kick-Off Entwicklungsweg Marketing- und Vertriebsunterstützung

KMV-24001

Zielgruppe

Mitarbeitende Marketing und/oder Vertrieb

Ihr Nutzen

- ✓ Sie kennen die Grundlagen der Produkt-, Preis-, und Vertriebspolitik.
- ✓ Sie kennen gängige Verfahren der Kundensegmentierung.
- ✓ Sie können bei der Durchführung der Produkt- und Produktportfoliogestaltung zuarbeiten.
- ✓ Weiterhin können Sie die Grundsätze der Preispolitik in der betrieblichen Praxis umsetzen. - Sie können absatzsteigernde Maßnahmen konzipieren und kennen Instrumente, um den Vertriebs Erfolg zu messen und zu kontrollieren.

Inhalt

- ✓ Sie erhalten einen Überblick über die Inhalte des Seminars Produkt-, Preis- und Vertriebspolitik.
- ✓ Teilnehmende und Interessierte können ihre Fragen zur Veranstaltung stellen.

Hinweis

Die Infoveranstaltung findet in Kooperation der ABG GmbH und der GenoAkademie statt.

Voraussetzungen

Grundvoraussetzungen für die Teilnahme:

- ✓ Ein PC, Laptop oder Tablet
- ✓ Ein Headset mit Kopfhörer und Mikrofon
- ✓ Eine stabile Internetverbindung

Wir empfehlen Ihnen eine ruhige Umgebung.

Preisinformation

Zusätzlich zum Veranstaltungspreis erhebt die GenoAkademie eine Gebühr von 25,00€ für die digitale Teilnahme an der Veranstaltung.



Termin

21.03.2024



Ort

Digital



Ansprechpartner

Julia-Sophie Maier

08461/650-1374

julia-sophie.maier@abg-bayern.de

Julia Gabler

08461/650-1320

julia.gabler@abg-bayern.de

Buchen