

Leidenschaftlich beraten - erfolgreich verkaufen

LBE-25001

Zielgruppe

- ✓ Vertriebshelden in den genossenschaftlichen Banken
- ✓ angehende Vertriebshelden

Ihr Nutzen

- ✓ Sie lernen, Kunden zu begeistern und erfolgreich Verträge abzuschließen.
- ✓ Sie bauen Vertrauen auf und beraten Kunden individuell.
- ✓ Sie erklären Aktien, Anleihen & Co. kundenorientiert.

Inhalt

- ✓ Wertpapier 1x1: Grundlagen zu Aktien und Anleihen
- ✓ Verkaufstechniken: Kunden erfolgreich überzeugen
- ✓ Kundenberatung: Auf Augenhöhe und individuell beraten

Hinweis

Methoden:

- ✓ Vorträge: kurz & knackig
- ✓ Fallstudien: lernen aus praxisnahen Fällen
- ✓ Rollenspiele: Übung macht den Meister
- ✓ Workshops: gemeinsam besser werden
- ✓ Challenges: intrinsische Motivation und Ehrgeiz wecken



Termin

15.07.2025 -
17.07.2025



Ort

Beilngries



Dozent(en)

Stefan Hafenrichter
Katharina Schrempf



Ansprechpartner

Matthias Regnat
08461/650-1314
matthias.regnat@abg-bayern.de
Andrea Meier
08461/650-1304
andrea.meier@abg-bayern.de

Buchen