

# Leidenschaftlich beraten - erfolgreich verkaufen

LBE-26001

## Zielgruppe

- ✓ Vertriebshelden in den genossenschaftlichen Banken
- ✓ angehende Vertriebshelden

## Ihr Nutzen

- ✓ Sie lernen, Kunden zu begeistern und erfolgreich Verträge abzuschließen.
- ✓ Sie bauen Vertrauen auf und beraten Kunden individuell.
- ✓ Sie erklären Aktien, Anleihen & Co. kundenorientiert.

## Inhalt

- ✓ Wertpapier 1x1: Grundlagen zu Aktien und Anleihen
- ✓ Verkaufstechniken: Kunden erfolgreich überzeugen
- ✓ Kundenberatung: Auf Augenhöhe und individuell beraten

## Hinweis

Methoden:

- ✓ Vorträge: kurz & knackig
- ✓ Fallstudien: lernen aus praxisnahen Fällen
- ✓ Rollenspiele: Übung macht den Meister
- ✓ Workshops: gemeinsam besser werden
- ✓ Challenges: intrinsische Motivation und Ehrgeiz wecken

 **Termin**  
14.01.2026 -  
16.01.2026

 **Ort**  
Beilngries

 **Preis**  
1.175,00 €

 **Dozent(en)**  
Stefan Hafenrichter  
Katharina Schrempf

 **Ansprechpartner**  
Matthias Regnat  
08461/650-1314  
matthias.regnat@abg-bayern.de  
Andrea Meier  
08461/650-1304  
andrea.meier@abg-bayern.de

**Buchen**