

Learning Journey: Potentiale des Auslandsgeschäfts aktiv nutzen [Kooperationsveranstaltung]

PAZV-2402

Zielgruppe

- ✓ Zahlungsverkehrsberater/innen
- ✓ zukünftige Fachspezialisten/innen Ausland
- ✓ Firmenkundenberater/innen
- ✓ Firmenkundenbetreuerinnen und Firmenkundenbetreuer

Ihr Nutzen

- ✓ Sie erfahren unmittelbar und durch die Spezialisten aus der genossenschaftlichen Finanzgruppe wie Sie die attraktiven Ertragspotenziale im Auslandszahlungsverkehr heben können.
- ✓ Sie erhalten einen transparenten Überblick über die innovativen technischen Möglichkeiten, um als kompetenter Partner Ihren mittelständischen Unternehmenskunden zur Seite zu stehen.

Inhalt

- ✓ Modul 1: Film Best Practices Firmenkunden
 - ✓ Lernen Sie sieben Firmenkunden unterschiedlicher Größe kennen, die erfolgreich ihr Auslandsgeschäft über eine Volks-/Raiffeisenbank abwickeln.
- ✓ Modul 2: Webinar - Basics Auslandsgeschäft
 - ✓ wesentliche Kennzahlen des Auslandsgeschäftes
 - ✓ internationales Geschäft des Firmenkunden
 - ✓ Risiken bei der Abwicklung von internationalen Geschäften
 - ✓ Rolle Ihrer Bank bei der Begleitung des Firmenkunden
- ✓ Modul 3: WBT - Lösungsübersicht Auslandsgeschäft
 - ✓ Auslandszahlungsverkehr
 - ✓ dokumentäres Auslandsgeschäft
 - ✓ Devisengeschäft
 - ✓ Außenhandelsfinanzierung
- ✓ Modul 4: WBT - Die internationale Finanzlieferkette
 - ✓ internationale Lieferkette des Kunden
 - ✓ passende Finanzlösungen
 - ✓ Hilfestellungen bei der Abwicklung des Geschäfts anhand konkreter Beispiele
- ✓ Modul 5: Webinar - Werkzeuge des Firmenkunden im Auslandsgeschäft
 - ✓ Überblick über am Markt verfügbare technische Werkzeuge, die Firmenkunden im
 - ✓ Auslandszahlungsverkehr
 - ✓ Devisengeschäft bzw.
 - ✓ dokumentären Auslandsgeschäft einsetzen.
- ✓ Modul 6: Webinar - Potenziale im Auslandsgeschäft erkennen: Datenquellen, Instrumente und Werkzeuge zur Potenzialermittlung im Auslandsgeschäft

Hinweis

- ✓ Referenten: Experten der DZ Bank AG
- ✓ Kooperationsveranstaltung:
 - ✓ Die Learning Journey wird in Kooperation mit der GenoAkademie GmbH & Co. KG durchgeführt.
 - ✓ Ihre Anmeldedaten werden hierzu an die GenoAkademie GmbH & Co. KG weitergeleitet.
 - ✓ Die Abrechnung erfolgt über die GenoAkademie GmbH & Co. KG.

Preisinformation

Zusätzlich zum Veranstaltungspreis erhebt die GenoAkademie eine Gebühr von 25,00€ für die digitale Teilnahme an der Veranstaltung

Termininformation

- ✓ Webinartermine:
24.06.202525.06.202526.06.202530.06.202501.07.2025

- ✓ Zahlen und Fakten zum Außenhandel
- ✓ mögliche Ertragsquellen im Auslandsgeschäft
- ✓ Wettbewerber
- ✓ Datenquellen und Indikatoren für Potenziale
- ✓ Instrumente zur Unterstützung bei der Potenzialerkennung
- ✓ Modul 7: Webinar - Potenziale im Auslandsgeschäft am konkreten Firmenkundenbeispiel
 - ✓ Überblick über Erträge
 - ✓ im Auslandszahlungsverkehr
 - ✓ im Devisengeschäft
 - ✓ im dokumentären Geschäft
- ✓ Modul 8: Webinar - Aspekte des Kundenmanagements und Marktbearbeitung im Auslandsgeschäft
 - ✓ Vorbereitung, Durchführung und Nachbereitung von Kundengesprächen mit der Thematik Auslandsgeschäft
 - ✓ vorhandene Hilfsmittel
 - ✓ vorhandene Unterstützungsleistungen der genossenschaftlichen Finanzgruppe
- ✓ Modul 9: Webinar - Signalerkennung beim Firmenkunden im Auslandsgeschäft
 - ✓ gezielte Fragestellungen, um das Thema Auslandsgeschäft bei Kundengesprächen anzubringen
 - ✓ sinnvolle Tipps zur Überleitung an Spezialisten der genossenschaftlichen Finanzgruppe
- ✓ Modul 10: WBT - rechtliche Grundlagen im Auslandsgeschäft
 - ✓ Außenwirtschaftsrecht, Meldevorschriften
 - ✓ Beschränkungen - Embargo und Sanktionen
 - ✓ MiFID II
 - ✓ PRIIP-Verordnung
 - ✓ WpHG
- ✓ Modul 11: Webinar - Marktbeobachtung/Trends im Auslandsgeschäft
- ✓ Modul 12: Film Best Practice Cases
 - ✓ zwei praktische Beispiele, wie andere Volksbanken Raiffeisenbanken das Auslandsgeschäft erfolgreich umgesetzt haben



Termin

11.11.2024 -
22.11.2024



Ort

Digital



Ansprechpartner

Bernd Orthmann
08461/650-1352
bernd.orthmann@abg-bayern.de
Sabrina Waldhier
08461/650-1353
sabrina.waldhier@abg-bayern.de

Buchen

- ✓ Nutzung VR International