Learning Journey: Potentiale des Auslandsgeschäfts aktiv nutzen [Kooperationsveranstaltung]

PAZV-2501

Zielgruppe

- Zahlungsverkehrsberater/innen
- zukünftige Fachspezialisten/innen Ausland
- Firmenkundenberater/innen
- Firmenkundenbetreuerinnen und Firmenkundenbetreuer

Ihr Nutzen

- Sie erfahren unmittelbar und durch die Spezialisten aus der genossenschaftlichen Finanzgruppe wie Sie die attraktiven Ertragspotenziale im Auslandszahlungsverkehr heben können.
- Sie erhalten einen transparenten Überblick über die innovativen technischen Möglichkeiten, um als kompetenter Partner Ihren mittelständischen Unternehmenskunden zur Seite zu stehen.

Inhalt

- Modul 1: Film Best Practices Firmenkunden
  - Lernen Sie sieben Firmenkunden unterschiedlicher Größe kennen, die erfolgreich ihr Auslandsgeschäft über eine Volks-/Raiffeisenbank abwickeln.
- Modul 2: Webinar - Basics Auslandsgeschäft
  - wesentliche Kennzahlen des Auslandsgeschäftes
  - internationales Geschäft des Firmenkunden
  - Risiken bei der Abwicklung von internationalen Geschäften
  - Rolle Ihrer Bank bei der Begleitung des Firmenkunden
- Modul 3: WBT - Lösungsübersicht Auslandsgeschäft
  - Auslandszahlungsverkehr
  - dokumentäres Auslandsgeschäft
  - Devisengeschäft
  - Außenhandelsfinanzierung
- Modul 4: WBT - Die internationale Finanzlieferkette
  - internationale Lieferkette des Kunden
  - passende Finanzlösungen
  - Hilfestellungen bei der Abwicklung des Geschäfts anhand konkreter Beispiele
- Modul 5: Webinar - Werkzeuge des Firmenkunden im Ausandsgeschäft
  - Überblick über am Markt verfügbare technische Werkzeuge, die Firmenkunden im
  - Auslandszahlungsverkehr
  - Devisengeschäft bzw.
  - dokumentären Auslandsgeschäft einsetzen.
- Modul 6: Webinar - Potenziale im Auslandsgeschäft erkennen: Datenquellen, Instrumente und Werkzeuge zur Potenzialermittlung im Auslandsgeschäft

Hinweis

- Referenten: Experten der DZ Bank AG
- Kooperationsveranstaltung:
  - Die Learning Journey wird in Kooperation mit der GenoAkademie GmbH & Co. KG durchgeführt.
  - Ihre Anmeldedaten werden hierzu an die GenoAkademie GmbH & Co. KG weitergeleitet.
  - Die Abrechnung erfolgt über die GenoAkademie GmbH & Co. KG.

Preisinformation

Zusätzlich zum Veranstaltungspreis erhebt die GenoAkademie eine Gebühr von 25,00€ für die digitale Teilnahme an der Veranstaltung

Termininformation

- Webinartermine:
24.06.202525.06.202526.06.202530.06.202501.07.2025

- Zahlen und Fakten zum Außenhandel
- mögliche Ertragsquellen im Auslandsgeschäft
- Wettbewerber
- Datenquellen und Indikatoren für Potenziale
- Instrumente zur Unterstützung bei der Potenzialerkennung

- Modul 7: Webinar - Potenziale im Auslandsgeschäft am konkreten Firmenkundenbeispiel
  - Überblick über Erträge
  - im Auslandszahlungsverkehr
  - im Devisengeschäft
  - im dokumentären Geschäft
- Modul 8: Webinar - Aspekte des Kundenmanagements und Marktbearbeitung im Auslandgeschäft
  - Vorbereitung, Durchführung und Nachbereitung von Kundengesprächen mit der Thematik Auslandsgeschäft
  - vorhandene Hilfsmittel
  - vorhandene Unterstützungsleistungen der genossenschaftlichen Finanzgruppe
- Modul 9: Webinar - Signalerkennung beim Firmenkunden im Auslandsgeschäft
  - gezielte Fragestellungen, um das Thema Auslandsgeschäft bei Kundengesprächen anzubringen
  - sinnvolle Tipps zur Überleitung an Spezialisten der genossenschaftlichen FinanzGruppe
- Modul 10: WBT - rechtliche Grundlagen im Auslandsgeschäft
  - Außenwirtschaftsrecht, Meldevorschriften
  - Beschränkungen - Embargo und Sanktionen
  - MiFID II
  - PRIIP-Verordnung
  - WpHG
- Modul 11: Webinar - Markbeobachtung/Trends im Auslandsgeschäft
- Modul 12: Film Best Practice Cases
  - zwei praktische Beispiele, wie andere Volksbanken Raiffeisenbanken das Auslandsgeschäft erfolgreich umgesetzt haben

Termin
24.06.2025 - 03.07.2025

Ort
Digital

Ansprechpartner
Bernd Orthmann
08461/650-1352
bernd.orthmann@abg-bayern.de
Sabrina Waldhier
08461/650-1353
sabrina.waldhier@abg-bayern.de

Buchen

- Nutzung VR International

ABG