Masterclass Vertriebscoaching

VIS-25001

Zielgruppe

Hausinterne Vertriebstrainer, Führungskräfte und erfahrene Berater, die die Rolle als Multiplikator leben

Ihr Nutzen

Sie stehen vor der Herausforderung Ihre Kollegen im Omnikanal-Geschäft zu begleiten? Sie wollen Ihren Beratern Möglichkeiten zeigen ihre Kundentermine zu einem einzigartigen Kundenerlebnis zu machen, ob in Präsenz oder mittels persönlich-digitaler Gesprächsführung?In unserer kompakten Coaching Ausbildung erleben Sie, wie Sie Coaching Tools in Präsenz wie auch virtuell für eine dynamische Vertriebsbegleitung einsetzen, Erfahrungen mit Kollegen austauschen und ein eigenes Projekt umsetzen.

Inhalt

- Eigene Coach-Flexibilität ausbauen: wie Sie die Entwicklung von Coachees und Teams in einer Transformation erkennen und darauf eingehen bzw. diese weiter fördern.
- Betriebswirtschaftliche Ergebnisse und Soft-Skills durch individuell ausgewählte Coaching-Tools stärken
- Coaching auf Distanz - wirksames Vorgehen für den eigenen Interventionsfundus im virtuellen Rahmen
- Wie Blockaden erkannt und gebannt werden
- Potenziale stärken: Ressourcen-Arbeit, die Master-Arbeit eines Coaches! Umgang mit Zweifeln und Vorbehalten
- Wie Reflexion den Menschen wachsen lässt

Termininformation

2 Tage

Termin
08.10.2025 - 09.10.2025

Ort
Beilngries-Paulushofen

Preis
800,00 €

Dozent(en)
Gabriele Herdin

Ansprechpartner
Julia-Sophie Maier
08461/650-1374
julia-sophie.maier@abg-bayern.de
Julia Gabler
08461/650-1320
julia.gabler@abg-bayern.de

Buchen

ABG