

Vertriebskultur schaffen: Mitarbeiter und Führungskräfte auf dem Weg zur Vertriebsbank 4.0

VKU-26001

Zielgruppe

Mitarbeitende Vertriebsmanagement

Ihr Nutzen

- ✓ Sie lernen, wie sie eine starke und gelebte Vertriebskultur in ihrem Unternehmen aufbauen
- ✓ Durch praxisnahe Impulse zu Motivation, Anreizsystemen und Führung mit Zielen und Zahlen erfahren Sie, wie Sie Ihre Teams zu höherer Vertriebsleistung inspirieren, ohne bloße kurzfristige Anreize zu setzen

Inhalt

- ✓ Motivation Ihrer Berater und Führungskräfte
- ✓ Führen mit Zielen
- ✓ Anreizsysteme im Vertrieb
- ✓ Was bedeutet Vertriebskultur
- ✓ Was macht Vertriebskultur aus

 **Termin**
01.07.2026

 **Ort**
Beilngries

 **Preis**
460,00 €

 **Dozent(en)**
Robert Oberfrank

 **Ansprechpartner**
Julia-Sophie Maier
08461/650-1374
julia-sophie.maier@abg-bayern.de
Julia Gabler
08461/650-1320
julia.gabler@abg-bayern.de

Buchen