

Grundlagen für den erfolgreichen Immobilienmakler

VMI-25001

Zielgruppe

Mitarbeitende in der Immobilienabteilung und Einsteiger im Immobilienbereich

Ihr Nutzen

- ✓ Sie kennen die Grundlagen des Berufsbildes Immobilienmakler.
- ✓ Sie entwickeln die Basisorganisation für Ihre Maklertätigkeit.
- ✓ Sie erwerben Wissen in den Bereichen Objekteinkauf, Besichtigungsmanagement und Marketing.

Inhalt

- ✓ Objekteinkauf
- ✓ Besichtigungsmanagement
- ✓ Marketing insbesondere Homepage, Social Media
- ✓ Bauträgervermarktung
- ✓ Vermeidung von Haftungsfällen
- ✓ Konfliktmanagement
- ✓ Checklisten, Prozessablaufpläne

Hinweis

- ✓ Mitzubringen:
 - ✓ Beratungsunterlagen (Exposés, Marketingprospekte, Flyer etc.)
- ✓ Diese Veranstaltung zählt mit 20 Stunden auf die Fortbildungsverpflichtung für Immobilienmakler und 10 Stunden für Versicherungsmakler ein.



Termin

07.04.2025 -
11.04.2025



Ort

Beilngries



Ansprechpartner

Maximilian Höfler
08461/650-1340
maximilian.hoefler@abg-bayern.de
Nina Zacherl
08461/650-1333
nina.zacherl@abg-bayern.de

Buchen