

Vertriebskompetenz steigern für Quereinsteiger in Genossenschaftsbanken

VQG-26001

Zielgruppe

- ✓ Quereinsteiger bei Genossenschaftsbanken, die in der Serviceberatung oder Privatkundenberatung eingesetzt sind.
- ✓ Teilnehmende des Entwicklungsweg VR-Serviceberatung für Quereinsteiger

Ihr Nutzen

- ✓ Sie erhalten wertvolle vertriebliche Tipps für verschiedene Beratungssituationen.
- ✓ Sie profitieren von Gesprächsübungen in Kleingruppen für Ihre Beratungspraxis.
- ✓ Sie vertiefen Ihr Fach- und methodisches Wissen aus der bisherigen Praxis.

Inhalt

- ✓ Austausch von Erfahrungen und Herausforderungen im Arbeitsalltag
- ✓ Vertiefung vertrieblicher und verkäuferischer Fähigkeiten
- ✓ Beantwortung individueller Fragen und Entwicklung praxisnaher Lösungen

Hinweis

Um den bestmöglichen Lernerfolg zu erzielen, bitten wir Sie, die eigenen Bankenendgeräte mitzubringen.

Termininformation

2 Tage

 **Termin**
23.11.2026 -
24.11.2026

 **Ort**
Beilngries

 **Preis**
800,00 €

 **Dozent(en)**
Michaela Müller

 **Ansprechpartner**
Matthias Regnat
08461/650-1314
matthias.regnat@abg-bayern.de
Andrea Meier
08461/650-1304
andrea.meier@abg-bayern.de

Buchen