Vertriebserfolge steigern mit der Zielgruppe Junge Kunden/ Berufsstarter

VSJ-26001

Zielgruppe

Für Service- und Privatkundenberater mit Fokus auf junge Zielgruppen.

Ihr Nutzen

- Sie erkennen Potenziale junger Kundengruppen im Vertrieb.
- Sie sprechen Berufsstarter zielgerichtet und wirksam an.
- Sie binden junge Kunden durch moderne Betreuung langfristig.
- Sie nutzen Medien und Banking-Apps überzeugend.
- Sie wecken Begeisterung für Geno-Banken bei jungen Menschen.

Inhalt

- Fragetechniken und Ansprachestrategien für junge Kunden.
- Erfragen von Zielen, Wünschen und Motiven.
- Umgang mit Einwänden und Widerständen
- Visualisierung im Beratungsgespräch
- Einsatz moderner Techniken wie agree21.
- Banking Apps und digitales Angebot der Geno-Banken.
- Leistungen der Geno-Banken für junge Kunden.

Hinweis

Es handelt sich um ein, im Sinne der IDD-Weiterbildungsverpflichtung relevantes Seminar gem. VersVermV, Anlage 1.

Termin
08.06.2026 - 09.06.2026

Ort
Beilngries

Preis
840,00 €

Dozent(en)
Armin Westermeier

Ansprechpartner
Elke Kerschenlohr
08461/650-1363
elke.kerschenlohr@abg-bayern.de
Nina Zacherl
08461/650-1333
nina.zacherl@abg-bayern.de

Buchen

ABG