

Vertriebserfolge steigern mit der Zielgruppe 50 Plus

VSZ-26001

Zielgruppe

Für Berater im Privat-, Vermögens- und Individualkundensegment.

Ihr Nutzen

- ✓ Sie erkennen das Potenzial der Generation 50 Plus.
- ✓ Sie aktualisieren Ihr Wissen zum Thema Steuern und Erbrecht
- ✓ Sie setzen erfolgreiche Beratungsansätze gezielt um.
- ✓ Sie nutzen Agree / BWS für altersgerechte Beratung.
- ✓ Sie verbessern Ihre Kommunikation mit 50 Plus-Kunden.
- ✓ Sie stärken Ihre Abschlussicherheit im Beratungsgespräch.

Inhalt

- ✓ Zielgruppengerechte Ansprachekonzepte
- ✓ Aktuelle Geldanlage und Altersvorsorge gezielt optimieren
- ✓ Fallstudien
- ✓ Aktuelles Wissen zum Thema Steuern und Erbrecht
- ✓ Zusatzeinkommen im Ruhestand sichern
- ✓ Beratung mit VR-Finanzplan Premium
- ✓ Bedarfsgerechte Lösungen für 50 Plus-Kunden
- ✓ Impulse zu Produktangeboten nach Bedarfsefeldern einsetzen
- ✓ Kommunikationsverhalten älterer Kunden verstehen

Hinweis

Es handelt sich um ein, im Sinne der IDD-Weiterbildungsverpflichtung relevantes Seminar gem. VersVermV, Anlage 1.

 **Termin**
16.07.2026 -
17.07.2026

 **Ort**
Beilngries

 **Preis**
840,00 €

 **Dozent(en)**
Armin Westermeier

 **Ansprechpartner**
Elke Kerschenlohr
08461/650-1363
elke.kerschenlohr@abg-bayern.de
Nina Zacherl
08461/650-1333
nina.zacherl@abg-bayern.de

Buchen