

ABG-Webinar: Aktiv, zielorientiert und erfolgreich in der Outbound-Telefonie

WOT-26001

Zielgruppe

Mitarbeiter im telefonischen Kundenkontakt

Ihr Nutzen

- ✓ Erfolgreiches und kompetentes Telefonieren im Outbound
- ✓ Steigerung der Erfolgsquote bei der Vereinbarung von Kundenterminen
- ✓ Strukturiertes Vorgehen, Erhöhung der Effizienz in der Outbound-Telefonie
- ✓ Souveräner Umgang mit Einwänden um zum Ziel zu kommen

Inhalt

- ✓ Besonderheiten und Herausforderungen der Outbound-Telefonie
- ✓ Professionelle Vorbereitung von Telefonaten
- ✓ Das strukturierte Outbound-Gespräch: Gesprächsphasen und was in den einzelnen Phasen wichtig ist
- ✓ Tipps zur Erstellung von Gesprächsleitfäden für Outbound-Aktionen
- ✓ Erfolgsfaktoren für eine gelungene Ansprache
- ✓ Beherrschen von Techniken zur Nutzenformulierung
- ✓ Methoden für den Umgang mit Einwänden und Vorwänden

Voraussetzungen

Grundvoraussetzungen für die Teilnahme:

- ✓ Ein PC, Laptop oder Tablet
- ✓ Ein Headset mit Kopfhörer und Mikrofon
- ✓ Eine funktionierende Kamera
- ✓ Eine stabile Internetverbindung

Wir empfehlen Ihnen eine ruhige Umgebung. Das ABG-Webinar wird interaktiv gestaltet.

Preisinformation

Preis: 190,- EUR ab dem 2. Teilnehmer liegt der Webinarpreis bei 70,- EUR pro Teilnehmer



Termin

09.12.2026



Ort

Digital



Preis

230,00 €



Dozent(en)

Andrea Schmidl



Ansprechpartner

Matthias Regnat

08461/650-1314

matthias.regnat@abg-bayern.de

Andrea Meier

08461/650-1304

andrea.meier@abg-bayern.de

Buchen