

ABG-Webinar: Smart Data - Der Vertriebsprozess für den Vertriebssteuerer

WSDVV-24-dod

Zielgruppe

- ✓ Leitende und Mitarbeitende Vertriebssteuerung / -management
- ✓ Leitende und Mitarbeitende Organisation
- ✓ Leitende und Mitarbeitende Vertrieb / Berater

Ihr Nutzen

Sie erfahren, wie sich der Paradigmenwechsel mit der Betrachtung aus Kundensicht auf ihren Vertriebsprozess als Vertriebssteuerer auswirkt. Sie verstehen die Sichtweise als Gesamtprozess und können dies und die erforderliche Zusammenarbeit mit Marketing, EBL, IT/Orga, Beratern und Controlling in der Bank kommunizieren.

Inhalt

- ✓ Smart Data - Neues Verständnis des Vertriebsprozesses
 - ✓ Sammeln von Daten und Datenpflege (Art und Felder)
 - ✓ Darstellung in agree21 Analysen
 - ✓ Einbindung von Smart Data oder NBA in den Vertriebsprozess
 - ✓ Dokumentation und Pflege
 - ✓ Verwendung in Folgekampagnen.
 - ✓ Überblick Auswertungen und Tools

Hinweis

Die Webinare werden gemeinsam mit der Atruvia AG durchgeführt. Die Atruvia AG wird Ihnen rechtzeitig vor dem Termin die Einwahldaten mitteilen. Das Webinar wird mit der Software "GoToWebinar" durchgeführt. Dieses Modul ist nur im Pakt PWSD buchbar.

Voraussetzungen

Grundvoraussetzungen für die Teilnahme:

- ✓ Ein PC, Laptop oder Tablet
- ✓ Ein Headset mit Kopfhörer und Mikrofon
- ✓ Eine stabile Internetverbindung

Wir empfehlen Ihnen eine ruhige Umgebung.

Preisinformation

Zusätzlich zum Veranstaltungspreis erhebt die GenoAkademie eine Gebühr von 25,00€ für die digitale Teilnahme an der Veranstaltung.

 **Termin**

 **Ort**
Digital

 **Preis**
345,00 €

Ansprechpartner

Julia-Sophie Maier
08461/650-1374
julia-sophie.maier@abg-bayern.de
Julia Gabler
08461/650-1320
julia.gabler@abg-bayern.de

[Buchten](#)